

Частное образовательное учреждение высшего образования "Ростовский институт защиты предпринимателя"

Колледж права и социальной безопасности

ПРИКАЗ № 4 ОТ 01.06.20

ГЛАВНЫЙ БУХГАЛТЕР

ПОДГРУННЯЯ И.И.



Согласовано
Генеральный директор
ООО "Солнечный круг"

/ Киреевков Александр Васильевич/
"18" января 2024 г.

УТВЕРЖДАЮ

Ректор
Паришина Анна Александровна

"18" января 2024г.

РАБОЧИЙ УЧЕБНЫЙ ПЛАН

программы подготовки специалистов среднего звена среднего профессионального образования

38.02.08

38.02.08 ТОРГОВОЕ ДЕЛО

Кафедра: Экономика и таможенное дело (СПО)

Факультет: По среднему профессиональному образованию

Квалификация: специалист торгового дела

Форма обучения: Очная форма

Срок получения образования по ОП: 1 г. 10 м.

Уровень образования при приеме на обучение: среднее общее образование

Год начала подготовки (по учебному плану) 2024

Учебный год 2024-2025

Образовательный стандарт (ФГОС)

№ 548 от 19.07.2023

Код	Области профессиональной деятельности и (или) сферы профессиональной деятельности. Профессиональные стандарты
08	ФИНАНСЫ И ЭКОНОМИКА
08.026	СПЕЦИАЛИСТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК
08.035	МАРКЕТОЛОГ
33	СЕРВИС, ОКАЗАНИЕ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ (ТОРГОВЛЯ, ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ, РЕМОНТ, ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛЬНЫХ УСЛУГ, УСЛУГИ ГОСТЕПРИИМСТВА, ОБЩЕСТВЕННОЕ ПИТАНИЕ И ПР.)
33.019	СПЕЦИАЛИСТ ПО ВЫСТАВОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СФЕРЕ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫХ ВЫСТАВОК

Основной	Виды деятельности
+	организация и осуществление торговой деятельности
+	товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров (по выбору)
+	организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли (по выбору)
+	осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)
+	организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)
-	осуществление продаж автотранспортных средств, космических продуктов, услуг и технологий и координация работы с клиентами (по выбору)
-	осуществление продаж информационно-коммуникационных продуктов и технологий и координация работы с клиентами (по выбору)
-	организация и осуществление выставочной деятельности (по выбору)

СОГЛАСОВАНО

Директор колледжа права и социальной безопасности РИЗП, проректор

_____/ Грищенко Михаил Александрович/

Календарный учебный график

Мес	Сентябрь					Октябрь				Ноябрь				Декабрь				29 - 4	Январь			26 - 1	Февраль			23 - 1	Март					30 - 5	Апрель			27 - 3	Май				Июнь				29 - 5	Июль			27 - 2	Август								
Числа	1 - 7	8 - 14	15 - 21	22 - 28	29 - 5	6 - 12	13 - 19	20 - 26	27 - 2	3 - 9	10 - 16	17 - 23	24 - 30	1 - 7	8 - 14	15 - 21	22 - 28	29 - 4	5 - 11	12 - 18	19 - 25	26 - 1	2 - 8	9 - 15	16 - 22	23 - 1	2 - 8	9 - 15	16 - 22	23 - 29	30 - 5	6 - 12	13 - 19	20 - 26	27 - 3	4 - 10	11 - 17	18 - 24	25 - 31	1 - 7	8 - 14	15 - 21	22 - 28	29 - 5	6 - 12	13 - 19	20 - 26	27 - 2	3 - 9	10 - 16	17 - 23	24 - 31						
Нед	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52						
I														У	П	П	Э	К	К																			У	У	У	П	П	П	П	Э	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К		
II											У	У	У	П	П	П	Э	К	К																		У	П	П	Э	П	Г	Г	Дп	Дп	Дп	Д	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=

Сводные данные

		Курс 1			Курс 2			Итого
		Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	Всего	
	Обучение по дисциплинам и междисциплинарным курсам	13	16	29	10	14	24	53
У	Учебная практика	1	3	4	3	1	4	8
П	Производственная практика (по профилю специальности)	2	4	6	3	2	5	11
Э	Промежуточная аттестация	1	1	2	1	1	2	4
Дп	Подготовка выпускной квалификационной работы					3	3	3
Д	Защита выпускной квалификационной работы					1	1	1
Гп	Подготовка к государственному экзамену					1	1	1
Г	Проведение государственного экзамена					1	1	1
К	Каникулы		11	11		2	2	13
Итого		17	35	52	17	26	43	95

Структура образовательной программы	Объем образовательной программы в академических часах	
	ФГОС	УП
Дисциплины (модули)	не менее 1260	2052
Практики	не менее 360	684
Государственная итоговая аттестация	216	216
Общий объем образовательной программы:		
на базе среднего общего образования	2952	2952

-	-	-	Формы пром. атт.					Итого акад. часов						Объем ОП		Курс 1		Курс 2		Закрепленная кафедра												
			Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КП	КР	Экспер тное	По плану	С преп.	Ауд.	СР	ПАТТ	Пр. подгот	Обяз. часть	Вар. часть	Семест	Семест	Семест	Семест	Код	Наименование										
Считать в плане	Индекс	Наименование																														
ОП.ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА														0%	0%																	
СОО.Среднее общее образование																																
+	СОО.01	Базовые дисциплины																														
+	СОО.02	Профильные дисциплины																														
+	СОО.03	Предлагаемые ОО																														
ПП.ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА								2952	2952	2481	2481	327	144	1434	1857	1095	612	864	612	864												
СГ.Социально-гуманитарный цикл								408	408	361	361	31	16	120	354	54	138	114	20	136												
+	СГ.01	История России			1			48	48	39	39	7	2	14	48		48				13	Гуманитарные и социально-										
+	СГ.02	Иностраный язык в профессиональной деятельности	2	1				80	80	66	66	6	8	26	80		34	46			13	Гуманитарные и социально-экономические дисциплины (СПО)										
+	СГ.03	Безопасность жизнедеятельности			2			68	68	68	68			18	68		32	36			13	Гуманитарные и социально-										
+	СГ.04	Физическая культура		13	24			106	106	104	104		2	38	106		24	32	20	30	13	Гуманитарные и социально-										
+	СГ.05	Основы финансовой грамотности			4			52	52	42	42	8	2	12	52					52	13	Гуманитарные и социально-										
+	СГ.06	Психология и этика профессиональной деятельности			4			54	54	42	42	10	2	12		54				54	13	Гуманитарные и социально-экономические дисциплины (СПО)										
ОП.Общепрофессиональный цикл								402	402	287	287	91	24	172	292	110	108	84	136	74												
+	ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	3					42	42	30	30	4	8	22	42				42		18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности			2			50	50	42	42	6	2	22	40	10		50			18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда			1			108	108	78	78	28	2	50	90	18	108				18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов			2			34	34	22	22	10	2	12	34		34				18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	ОП.05	Основы предпринимательства			3*			36	36	30	30	2	4	10	36			36			18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности			4			74	74	45	45	27	2	30	50	24				74	18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	ОП.07	Основы бухгалтерского учета			3*			58	58	40	40	14	4	26		58		58			18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
П.Профессиональный цикл								1926	1926	1617	1617	205	104	1142	995	931	366	666	456	438												
+	ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	2222		22			414	414	362	362	34	18	216	370	44		414														
+	МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	2*					86	86	74	74	8	4	24	42	44		86			18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	2*					104	104	80	80	20	4	24	104		104				18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	2*					72	72	64	64	4	4	24	72		72				18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	УП.01.01	Учебная практика			2			72	72	72	72			22	72		72				18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	ПП.01.01	Производственная практика			2			72	72	72	72			22	72		72				18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	2					8	8			2	6		8		8															
+	ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	3		33333			456	456	394	394	42	20	274	306	150		456														
+	МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований			3*			70	70	64	64	2	4	16	28	42		70			18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности			3*			76	76	64	64	8	4	22	22	54		76			18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы			3			86	86	50	50	32	4	20	32	54		86			18	Экономика и таможенное дело (СПО)										
+	УП.02.01	Учебная практика			3			108	108	108	108			108	108		108				18	Экономика и таможенное дело (СПО)										

ПланСвод Учебный план ППССЗ СПО '38.02.08_ОФО_СОО_2024.rlx', код специальности 38.02.08, год начала подготовки 2024

-	-	-	Формы пром. атт.					Итого акад. часов							Объём ОП		Курс 1		Курс 2		Закрепленная кафедра		
			Экза мен	Зачет	Зачет с оц.	КП	КР	Экспер тное	По плану	С преп.	Ауд.	СР	ПАТТ	Пр. подгот	Обяз. часть	Вар. часть	Итого	Итого	Семест	Семест	Семест	Семест	Код
+	ПП.02.01	Производственная практика			3			108	108	108	108			108	108					108		18	Экономика и таможенное дело (СПО)
+	ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	3					8	8					8					8				
+	ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	44		44			438	438	343	343	67	28	218	319	119					438		
+	МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	4*					4	318	318	235	235	67	16	110	199	119				318	18	Экономика и таможенное дело (СПО)
+	УП.03.01	Учебная практика			4			36	36	36	36			36	36					36	18	Экономика и таможенное дело (СПО)	
+	ПП.03.01	Производственная практика			4			72	72	72	72			72	72					72	18	Экономика и таможенное дело (СПО)	
+	ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	4					12	12				12							12			
+	ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	2		222			252	252	228	228	16	8	156		252		252					
+	МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга			2*			136	136	120	120	16		48		136		136			18	Экономика и таможенное дело (СПО)	
+	УП.04.01	Учебная практика			2			36	36	36	36			36		36		36			18	Экономика и таможенное дело (СПО)	
+	ПП.04.01	Производственная практика			2			72	72	72	72			72		72		72			18	Экономика и таможенное дело (СПО)	
+	ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	2					8	8				8			8		8					
+	ПМ.05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих (Продавец продовольственных товаров)	111		11			366	366	290	290	46	30	278		366	366						
+	МДК.05.01	Розничная торговля продовольственными товарами	1					132	132	104	104	18	10	92		132	132				18	Экономика и таможенное дело (СПО)	
+	МДК.05.02	Эксплуатация контрольно-кассовой техники	1					116	116	78	78	28	10	78		116	116				18	Экономика и таможенное дело (СПО)	
+	УП.05.01	Учебная практика			1			36	36	36	36			36		36	36				18	Экономика и таможенное дело (СПО)	
+	ПП.05.01	Производственная практика			1			72	72	72	72			72		72	72				18	Экономика и таможенное дело (СПО)	
+	ПМ.05.01(К)	Экзамен по модулю	1					10	10				10			10	10						
ГИА. Государственная итоговая аттестация								216	216	216	216				216					216			
+	ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы						108	108	108	108				108						108	18	Экономика и таможенное дело (СПО)
+	ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы						36	36	36	36				36						36		
+	ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену						36	36	36	36				36						36		
+	ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена						36	36	36	36				36						36		

План Учебный план ППССЗ СПО '38.02.08_ОФО_СОО_2024.plx', код специальности 38.02.08, год начала подготовки 2024

Курс 2														Закрепленная кафедра	
Семестр 3							Семестр 4							Код	Наименование
Итого	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	ПАТт	Итого	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	ПАТт		
612	168		346		62	36	864	232		484	20	92	36		
20			20				136	42		70		18	6		
														13	Гуманитарные и социально-
														13	Гуманитарные и социально-экономические дисциплины (СПО)
														13	Гуманитарные и социально-
20			20				30			28			2	13	Гуманитарные и социально-
							52	21		21		8	2	13	Гуманитарные и социально-
							54	21		21		10	2	13	Гуманитарные и социально-экономические дисциплины (СПО)
136	60		40		20	16	74	30		15		27	2		
42	20		10		4	8								18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
36	20		10		2	4								18	Экономика и таможенное дело (СПО)
							74	30		15		27	2	18	Экономика и таможенное дело (СПО)
58	20		20		14	4								18	Экономика и таможенное дело (СПО)
456	108		286		42	20	438	160		183	20	47	28		
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
456	108		286		42	20									
70	40		24		2	4								18	Экономика и таможенное дело (СПО)
76	38		26		8	4								18	Экономика и таможенное дело (СПО)
86	30		20		32	4								18	Экономика и таможенное дело (СПО)
108			108											18	Экономика и таможенное дело (СПО)
108			108											18	Экономика и таможенное дело (СПО)
8						8									
							438	160		183	20	47	28		
							318	160		75	20	47	16	18	Экономика и таможенное дело (СПО)
							36			36				18	Экономика и таможенное дело (СПО)
							72			72				18	Экономика и таможенное дело (СПО)

План Учебный план ППССЗ СПО '38.02.08_ОФО_СОО_2024.plx', код специальности 38.02.08, год начала подготовки 2024

Курс 2														Закрепленная кафедра	
Семестр 3							Семестр 4							Код	Наименование
Итого	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	ПАТт	Итого	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	ПАТт		
							12							12	
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
														18	Экономика и таможенное дело (СПО)
							216							216	
							108							108	Экономика и таможенное дело (СПО)
							36							36	
							36							36	
							36							36	

Индекс	Содержание	Тип
ОК 01.	Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам.	-
СГ.01	История России	
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	
СГ.05	Основы финансовой грамотности	
СГ.06	Психология и этика профессиональной деятельности	
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	
ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	

Индекс	Содержание	Тип
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих (Продавец продовольственных товаров)	
МДК.05.01	Розничная торговля продовольственными товарами	
МДК.05.02	Эксплуатация контрольно-кассовой техники	
УП.05.01	Учебная практика	
ПП.05.01	Производственная практика	
ПМ.05.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ОК 02.	Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности.	-
СГ.01	История России	
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	
СГ.05	Основы финансовой грамотности	
СГ.06	Психология и этика профессиональной деятельности	
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	
ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	

Индекс	Содержание	Тип
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих (Продавец продовольственных товаров)	
МДК.05.01	Розничная торговля продовольственными товарами	
МДК.05.02	Эксплуатация контрольно-кассовой техники	
УП.05.01	Учебная практика	
ПП.05.01	Производственная практика	
ПМ.05.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ОК 03.	Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по правовой и финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях.	-
СГ.05	Основы финансовой грамотности	

Индекс	Содержание	Тип
СГ.06	Психология и этика профессиональной деятельности	
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ОК 04.	Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде.	-
СГ.01	История России	
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	
СГ.04	Физическая культура	
СГ.05	Основы финансовой грамотности	
СГ.06	Психология и этика профессиональной деятельности	
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	

Индекс	Содержание	Тип
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих (Продавец продовольственных товаров)	
МДК.05.01	Розничная торговля продовольственными товарами	
МДК.05.02	Эксплуатация контрольно-кассовой техники	
УП.05.01	Учебная практика	
ПП.05.01	Производственная практика	
ПМ.05.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
ОК 05.	Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста.	-
СГ.01	История России	
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	
СГ.05	Основы финансовой грамотности	
СГ.06	Психология и этика профессиональной деятельности	
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	

Индекс	Содержание	Тип
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ОК 06.	Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных российских духовно-нравственных ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения	-
СГ.01	История России	
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	
СГ.04	Физическая культура	
СГ.05	Основы финансовой грамотности	
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ОК 07.	Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях.	-
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	
СГ.05	Основы финансовой грамотности	
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	
ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	

Индекс	Содержание	Тип
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ОК 08.	Использовать средства физической культуры для сохранения и укрепления здоровья в процессе профессиональной деятельности и поддержания необходимого уровня физической подготовленности.	-
СГ.04	Физическая культура	
ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ОК 09.	Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках.	-
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	

Индекс	Содержание	Тип
СГ.06	Психология и этика профессиональной деятельности	
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
ПК 1.1.	Проводить сбор и анализ информации о потребностях субъектов рынка на товары и услуги, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий.	-
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих (Продавец продовольственных товаров)	
МДК.05.01	Розничная торговля продовольственными товарами	
МДК.05.02	Эксплуатация контрольно-кассовой техники	
УП.05.01	Учебная практика	
ПП.05.01	Производственная практика	
ПМ.05.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 1.2.	Устанавливать хозяйственные связи с поставщиками и потребителями товаров и услуг, в том числе с применением коммуникативных возможностей искусственного интеллекта.	-
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	

Индекс	Содержание	Тип
ПМ.05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих (Продавец продовольственных товаров)	
МДК.05.01	Розничная торговля продовольственными товарами	
МДК.05.02	Эксплуатация контрольно-кассовой техники	
УП.05.01	Учебная практика	
ПП.05.01	Производственная практика	
ПМ.05.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 1.3.	Осуществлять подготовку, оформление и проверку закупочной документации, в том числе с использованием электронного документооборота и сквозных цифровых технологий.	-
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих (Продавец продовольственных товаров)	
МДК.05.01	Розничная торговля продовольственными товарами	
МДК.05.02	Эксплуатация контрольно-кассовой техники	
УП.05.01	Учебная практика	
ПП.05.01	Производственная практика	
ПМ.05.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 1.4.	Осуществлять подготовку к заключению внешнеторгового контракта и его документальное сопровождение.	-
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	

Индекс	Содержание	Тип
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ПМ.05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих (Продавец продовольственных товаров)	
МДК.05.01	Розничная торговля продовольственными товарами	
МДК.05.02	Эксплуатация контрольно-кассовой техники	
УП.05.01	Учебная практика	
ПП.05.01	Производственная практика	
ПМ.05.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 1.5.	Осуществлять контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту.	-
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 1.6.	Организовывать выполнение торгово-технологических процессов, в том числе с применением цифровых технологий.	-
ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	

Индекс	Содержание	Тип
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	
УП.01.01	Учебная практика	
ПП.01.01	Производственная практика	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 2.1.	Проводить маркетинговые исследования с использованием инструментов комплекса маркетинга.	-
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 2.2.	Разрабатывать предложения по улучшению системы продвижения товаров (услуг) организации.	-
ОП.05	Основы предпринимательства	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	

Индекс	Содержание	Тип
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 2.3.	Проводить сбор, мониторинг и систематизацию ценовых показателей товаров, в том числе с использованием информационных интеллектуальных технологий.	-
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 2.4.	Устанавливать конкурентные преимущества товара на внутреннем и внешних рынках.	-
ОП.05	Основы предпринимательства	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 2.5.	Разрабатывать бизнес-план и финансовую модель деятельности предпринимательской единицы, в том числе с применением программных продуктов.	-
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	

Индекс	Содержание	Тип
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 2.6.	Рассчитывать показатели эффективности предпринимательской деятельности, в том числе с применением программных продуктов.	-
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	
ОП.05	Основы предпринимательства	
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 2.7.	Определять мероприятия по повышению эффективности предпринимательской деятельности.	-
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	

Индекс	Содержание	Тип
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 2.8.	Собирать информацию о бизнес-проблемах и определять риски предпринимательской единицы.	-
ОП.05	Основы предпринимательства	
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	
УП.02.01	Учебная практика	
ПП.02.01	Производственная практика	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 3.1.	Осуществлять формирование клиентской базы и ее актуализацию на основе информации о потенциальных клиентах и их потребностях, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий.	-
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 3.2.	Осуществлять эффективное взаимодействие с клиентами в процессе ведения преддоговорной работы и продажи товаров.	-
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	

Индекс	Содержание	Тип
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 3.3.	Обеспечивать эффективное взаимодействие с клиентами (покупателями) в процессе продажи товаров, в том числе с использованием специализированных программных продуктов.	-
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 3.4.	Реализовывать мероприятия для обеспечения выполнения плана продаж.	-
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 3.5.	Обеспечивать реализацию мероприятий по стимулированию покупательского спроса.	-
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	

Индекс	Содержание	Тип
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 3.6.	Осуществлять контроль состояния товарных запасов, в том числе с применением программных продуктов.	-
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 3.7.	Организовывать продажи инфокоммуникационных систем и (или) их составляющих в новых каналах сбыта, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий.	-
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 3.8.	Организовывать послепродажное консультационно-информационное сопровождение клиентов, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий.	-
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	
УП.03.01	Учебная практика	
ПП.03.01	Производственная практика	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
ПК 4.1.	Определять готовность веб-сайта к продвижению.	-
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 4.2.	Анализировать интернет-пространство, а также поведение пользователей при поиске необходимой информации в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет".	-
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 4.3.	Оформлять заявочные и платежные документы участников торгово-промышленной выставки.	-
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 4.4.	Проводить рекламные кампании в социальных медиа для привлечения пользователей в интернет-сообщество.	-
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	

Индекс	Содержание	Тип
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 4.5.	Составлять технические задания в соответствии с требованиями заказчика.	-
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	
ПК 4.6.	Проводить аналитические работы по реализации стратегий продвижения в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет".	-
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	
УП.04.01	Учебная практика	
ПП.04.01	Производственная практика	
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
ОП	ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА	
НОО	Начальное общее образование	
ООО	Основное общее образование	
СОО	Среднее общее образование	
СОО.01	Базовые дисциплины	
СОО.02	Профильные дисциплины	
СОО.03	Предлагаемые ОО	
ПП	ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
СГ	Социально-гуманитарный цикл	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.
СГ.01	История России	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 09.
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.
СГ.04	Физическая культура	ОК 04.; ОК 06.; ОК 08.
СГ.05	Основы финансовой грамотности	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.
СГ.06	Психология и этика профессиональной деятельности	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 09.
ОП	Общепрофессиональный цикл	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.6.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 2.3.; ПК 2.6.; ПК 2.7.
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	ОК 01.; ОК 02.; ОК 05.; ОК 07.; ПК 1.1.; ПК 2.3.; ПК 2.6.
ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	ОК 01.; ОК 02.; ОК 07.; ОК 08.; ПК 1.6.
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	ОК 01.; ОК 02.; ОК 05.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.2.; ПК 1.6.
ОП.05	Основы предпринимательства	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.6.; ПК 2.2.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.8.
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 05.; ОК 06.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.6.; ПК 2.5.
ОП.07	Основы бухгалтерского учета	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 2.3.; ПК 2.6.; ПК 2.7.
П	Профессиональный цикл	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
УП.01.01	Учебная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
ПП.01.01	Производственная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.
УП.02.01	Учебная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.
ПП.02.01	Производственная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 07.; ОК 09.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 09.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 09.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.
УП.03.01	Учебная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 09.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.
ПП.03.01	Производственная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 09.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 09.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.
ПМ.04	Организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
УП.04.01	Учебная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
ПП.04.01	Производственная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
ПМ.05	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих (Продавец продовольственных товаров)	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.
МДК.05.01	Розничная торговля продовольственными товарами	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.
МДК.05.02	Эксплуатация контрольно-кассовой техники	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.
УП.05.01	Учебная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.
ПП.05.01	Производственная практика	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.
ПМ.05.01(К)	Экзамен по модулю	ОК 01.; ОК 02.; ОК 04.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
ГИА	Государственная итоговая аттестация	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.
ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	ОК 01.; ОК 02.; ОК 03.; ОК 04.; ОК 05.; ОК 06.; ОК 07.; ОК 08.; ОК 09.; ПК 1.1.; ПК 1.2.; ПК 1.3.; ПК 1.4.; ПК 1.5.; ПК 1.6.; ПК 2.1.; ПК 2.2.; ПК 2.3.; ПК 2.4.; ПК 2.5.; ПК 2.6.; ПК 2.7.; ПК 2.8.; ПК 3.1.; ПК 3.2.; ПК 3.3.; ПК 3.4.; ПК 3.5.; ПК 3.6.; ПК 3.7.; ПК 3.8.; ПК 4.1.; ПК 4.2.; ПК 4.3.; ПК 4.4.; ПК 4.5.; ПК 4.6.

Индекс	Наименование	Компетенции	Требования к образованию
--------	--------------	-------------	--------------------------

Индекс	Содержание
--------	------------

№	Индекс	Наименование	Семестр 3										Семестр 4										Итого за курс										Каф.	Семестр			
			Контроль	Академических часов								Неделя	Контроль	Академических часов								Неделя	Контроль	Академических часов								Неделя					
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	Контр оль			Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	Контр оль			Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	Контр оль						
ИТОГО (с факультативами)				612									17		864									24		1476									37		
ИТОГО по ОП (без факультативов)				612											864											1476											
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад. час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)			36											36											36											
	ОП, факультативы (в период экз. сес.)			36											36											36											
	Аудиторная нагрузка			29.8											28											28.9											
	Во взаимодействии с преподавателем			29.8											28											28.9											
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)				396	298	168		130		62	36	ТО: 10 Э: 1		540	392	232		160	20	92	36	ТО: 14 Э: 1		936	690	400		290	20	154	72	ТО: 24 Э: 2					
1	СГ.04	Физическая культура	За	20	20			20					ЗаО	30	28			28				2		ЗаО	50	48			48			2		13	1234		
2	СГ.05	Основы финансовой грамотности											ЗаО	52	42	21		21			8	2		ЗаО	52	42	21		21		8	2		13	4		
3	СГ.06	Психология и этика профессиональной деятельности											ЗаО	54	42	21		21			10	2		ЗаО	54	42	21		21		10	2		13	4		
4	ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	Эк	42	30	20		10		4	8												Эк	42	30	20		10		4	8		18	3			
5	ОП.05	Основы предпринимательства	ЗаО	36	30	20		10		2	4												ЗаО	36	30	20		10		2	4		18	3			
6	ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности											ЗаО	74	45	30		15			27	2		ЗаО	74	45	30		15		27	2		18	4		
7	ОП.07	Основы бухгалтерского учета	ЗаО	58	40	20		20		14	4												ЗаО	58	40	20		20		14	4		18	3			
8	ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	Эк ЗаО(5)	456	394	108		286		42	20												Эк ЗаО(5)	456	394	108		286		42	20			3			
9	МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	ЗаО	70	64	40		24		2	4												ЗаО	70	64	40		24		2	4		18	3			
10	МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	ЗаО	76	64	38		26		8	4												ЗаО	76	64	38		26		8	4		18	3			
11	МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	ЗаО	86	50	30		20		32	4												ЗаО	86	50	30		20		32	4		18	3			
12	ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	Эк	8							8												Эк	8							8			3			
13	ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)											Эк(2) ЗаО(2) КР	438	343	160		183	20	47	28		Эк(2) ЗаО(2) КР	438	343	160		183	20	47	28			4			
14	МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами											Эк КР	318	235	160		75	20	47	16		Эк КР	318	235	160		75	20	47	16		18	4			
15	ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю											Эк	12							12		Эк	12							12			4			
ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ФОРМЫ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ				Эк(2) ЗаО									Эк ЗаО(5) КР									Эк(3) ЗаО(6) КР															
ПРАКТИКИ			(План)		216	216			216			6		108	108			108				3		324	324			324				9					
	УП.02.01	Учебная практика	ЗаО	108	108			108			3							108					ЗаО	108	108			108				3	18	3			
	УП.03.01	Учебная практика											ЗаО	36	36			36				1	ЗаО	36	36			36				1	18	4			
	ПП.02.01	Производственная практика	ЗаО	108	108			108			3												ЗаО	108	108			108				3	18	3			
	ПП.03.01	Производственная практика											ЗаО	72	72			72				2	ЗаО	72	72			72				2	18	4			
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ			(План)										216	216			216				6		216	216			216					2					
	ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы												108	108			108				3	108	108			108				3	18	4				
	ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы												36	36			36				1	36	36			36				1		4				
	ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену												36	36			36				1	36	36			36				1		4				
	ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена												36	36			36				1	36	36			36				1		4				
КАНИКУЛЫ																						2										2					

-	-	-	-	Общий объем в семестре		Объем практической подготовки (акад. час)						
				з.е.	Часов	Итого	Лек пр. подгот	Лаб пр. подгот	Пр пр. подгот	ИП пр. подгот	СР пр. подгот	Контроль пр. подгот
Считать в плане	Индекс	Наименование	Семестр/ Курс									
СГ.Социально-гуманитарный цикл												
+	СГ.01	История России	1		48	<u>14</u>	<u>14</u>					
+	СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	1		34	<u>12</u>			<u>12</u>			
			2		46	<u>14</u>			<u>14</u>			
+	СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	1		32	<u>6</u>	<u>6</u>					
			2		36	<u>12</u>	<u>2</u>		<u>10</u>			
+	СГ.04	Физическая культура	1		24	<u>8</u>			<u>8</u>			
			2		32	<u>12</u>			<u>12</u>			
			3		20	<u>6</u>			<u>6</u>			
			4		30	<u>12</u>			<u>12</u>			
+	СГ.05	Основы финансовой грамотности	4		52	<u>12</u>			<u>12</u>			
+	СГ.06	Психология и этика профессиональной деятельности	4		54	<u>12</u>			<u>12</u>			
ОП.Общепрофессиональный цикл												
+	ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	3		42	<u>22</u>	<u>12</u>		<u>10</u>			
+	ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	2		50	<u>22</u>	<u>14</u>		<u>8</u>			
+	ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	1		108	<u>50</u>	<u>24</u>		<u>26</u>			
+	ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	2		34	<u>12</u>			<u>12</u>			
+	ОП.05	Основы предпринимательства	3		36	<u>10</u>			<u>10</u>			
+	ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	4		74	<u>30</u>	<u>15</u>		<u>15</u>			
+	ОП.07	Основы бухгалтерского учета	3		58	<u>26</u>	<u>6</u>		<u>20</u>			
П.Профессиональный цикл												
+	МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке	2		86	<u>24</u>	<u>16</u>		<u>8</u>			
+	МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	2		104	<u>24</u>	<u>8</u>		<u>16</u>			
+	МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	2		72	<u>24</u>	<u>8</u>		<u>16</u>			
+	УП.01.01	Учебная практика	2		72	<u>72</u>			<u>72</u>			

-	-	-	-	Общий объем в семестре		Объем практической подготовки (акад. час)						
				з.е.	Часов	Итого	Лек пр. подгот	Лаб пр. подгот	Пр пр. подгот	ИП пр. подгот	СР пр. подгот	Контроль пр. подгот
Считать в плане	Индекс	Наименование	Семестр/ Курс									
+	ПП.01.01	Производственная практика	2		72	72			72			
+	ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю	2		8							
+	МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	3		70	16	10		6			
+	МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	3		76	22	6		16			
+	МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	3		86	20	10		10			
+	УП.02.01	Учебная практика	3		108	108			108			
+	ПП.02.01	Производственная практика	3		108	108			108			
+	ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю	3		8							
+	МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	4		318	110	80		30			
+	УП.03.01	Учебная практика	4		36	36			36			
+	ПП.03.01	Производственная практика	4		72	72			72			
+	ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю	4		12							
+	МДК.04.01	Технология интернет-маркетинга	2		136	48	20		28			
+	УП.04.01	Учебная практика	2		36	36			36			
+	ПП.04.01	Производственная практика	2		72	72			72			
+	ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю	2		8							
+	МДК.05.01	Розничная торговля продовольственными товарами	1		132	92	40		52			
+	МДК.05.02	Эксплуатация контрольно-кассовой техники	1		116	78	39		39			
+	УП.05.01	Учебная практика	1		36	36			36			
+	ПП.05.01	Производственная практика	1		72	72			72			
+	ПМ.05.01(К)	Экзамен по модулю	1		10							
ГИА.Государственная итоговая аттестация												
+	ГИА.01(Дп)	Подготовка выпускной квалификационной работы	4		108							
+	ГИА.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	4		36							
+	ГИА.03(Гп)	Подготовка к демонстрационному экзамену	4		36							
+	ГИА.04(Г)	Проведение демонстрационного экзамена	4		36							
Итого						1434	330		1104			

Название практики	Курс	Сем. курса	Кафедра	+	Продолжительность (недель)	Студ.	Часов			
							на студента	на студента в неделю	на подгруппу	на подгруппу в неделю
Вид практики: Учебная практика										
Учебная практика	1	1			1					
			18	+	1					
Учебная практика	1	2			2					
			18	+	2					
Учебная практика	1	2			1					
			18	+	1					
Учебная практика	2	1			3					
			18	+	3					
Учебная практика	2	2			1					
			18	+	1					
Вид практики: Производственная практика										
Производственная практика	1	1			2					
			18	+	2					
Производственная практика	1	2			2					
			18	+	2					
Производственная практика	1	2			2					
			18	+	2					
Производственная практика	2	1			3					
			18	+	3					
Производственная практика	2	2			2					
			18	+	2					
Итого по факту					19					
Итого по плану					19					

СВОДНЫЕ ДАННЫЕ Учебный план ППССЗ СПО '38.02.08 ОФО СОО 2024.plx', код специальности 38.02.08, год начала подготовки 2024

		Итого		Курс 1			Курс 2			Курс 3		
		Часов		Всего	Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	Всего	Сем. 5	Сем. 6
		Не менее	Факт									
	Итого по ОП		2952	1476	612	864	1476	612	864			
ОП	ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА											
НОО	Начальное общее образование											
ООО	Основное общее образование											
СОО	Среднее общее образование											
ПП	ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА		2952	1476	612	864	1476	612	864			
СГ	Социально-гуманитарный цикл		408	252	138	114	156	20	136			
ОП	Общепрофессиональный цикл		402	192	108	84	210	136	74			
П	Профессиональный цикл		1926	1032	366	666	894	456	438			
ГИА	Государственная итоговая аттестация		216				216		216			
	Учебная нагрузка (акад.час/нед)	Период ТО	36	-	36	36	-	36	36	-		
		Период атт.	36	-	36	36	-	36	36	-		
		Период гос.эк.			-			-		36	-	
	Во взаимодействии с преподавателем в период ТО (акад.час/нед)	ОП	29.84	-	29.77	31.5	-	29.8	28	-		
	Обязательные формы промежуточной аттестации	ЭКЗАМЕН (Эк)		6	3	3	3	2	1	2	1	1
		ЗАЧЕТ (За)		2	2		1	1				
		ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)		12	4	8	10	3	7	2	2	
		КУРСОВАЯ РАБОТА (КР)					1		1			
	Доля учебных занятий и практик в ОП (%)		82.78%									
	Доля практик в профессиональном цикле (%)		35.51%									

Вид	Наименование	Курс	Семестр
ЗаО	Комплексный зачет с оценкой	2	2
	<i>МДК.04.01 Технология интернет-маркетинга</i>	2	2
Вид	Наименование	Курс	Семестр
Эк	Комплексный экзамен	3	1
	<i>МДК.01.01 Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке</i>	3	1
	<i>МДК.01.02 Организация и осуществление продаж</i>	3	1
	<i>МДК.01.03 Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд</i>	3	1
Вид	Наименование	Курс	Семестр
Эк	Комплексный экзамен	3	2
	<i>МДК.03.01 Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами</i>	3	2
Вид	Наименование	Курс	Семестр
ЗаО	Комплексный зачет с оценкой	3	1
	<i>ОП.05 Основы предпринимательства</i>	3	1
	<i>ОП.07 Основы бухгалтерского учета</i>	3	1
Вид	Наименование	Курс	Семестр
ЗаО	Комплексный экзамен	3	1
	<i>МДК.02.01 Технология проведения маркетинговых исследований</i>	3	1
	<i>МДК.02.02 Ценообразование в торговой деятельности</i>	3	1

Нормы часов (акад.)	
Академических часов в одной зачетной единице трудоемкости (з.е.)	36
Максимальная учебная нагрузка в неделю в период ТО (акад.час/нед)	36
Максимальная учебная нагрузка в неделю в период экз. сессий (акад.час/нед)	36
Минимальный объем контактной работы в неделю (акад.час/нед)	0
Максимальный объем контактной работы в неделю (акад.час/нед)	36

Номер	Аббревиатура	Название кафедры
1	гум	Гуманитарные и социально-экономические дисциплины
2	Пед	Педагогика
3	ЭТД	Экономика и таможенное дело
4	МРТ	Маркетинг, реклама и туризм
5	ТГП	Теория и история государства и права и государственно-правовые дисциплины
6	ГП	Гражданско-правовые дисциплины
7	УП	Уголовно-правовые дисциплины
12	ГП СПО	Гражданско-правовые дисциплины (СПО)
13	гум СПО	Гуманитарные и социально-экономические дисциплины (СПО)
14	МРТ СПО	Маркетинг, реклама и туризм (СПО)
15	ПЕД СПО	Педагогика (СПО)
16	ТГП СПО	Теория и история государства и права и государственно-правовые дисциплины (СПО)
17	УП СПО	Уголовно-правовые дисциплины (СПО)
18	ЭТД СПО	Экономика и таможенное дело (СПО)

ПЕРЕЧЕНЬ ЛАБОРАТОРИЙ, КАБИНЕТОВ, МАСТЕРСКИХ И ДР.

№	Наименование
Кабинеты	
1	История России
2	Иностранный язык в профессиональной деятельности
3	Безопасность жизнедеятельности
4	Основы финансовой грамотности, экономика и анализ финансово-хозяйственной деятельности торговой организации
5	Автоматизация торгово-технологических процессов, эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда
6	Правовое обеспечение профессиональной деятельности
7	Междисциплинарные курсы и модули
Лаборатории	
1	Предпринимательства и интернет – маркетинга
2	Автоматизации и цифровизации торговой деятельности
3	Товароведения и организации экспертизы качества товаров
Мастерские	
1	Учебный магазин
Спортивный комплекс	
1	спортивный зал
2	спортивная площадка с полосой препятствий
Залы	
1	библиотека, читальный зал с выходом в интернет
2	актовый зал