

Частное образовательное учреждение высшего образования
«Ростовский институт защиты предпринимателя»
(РИЗП)



Рассмотрено
на Ученом совете РИЗП
протокол №5/2 от
11 декабря 2015 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

Внешнеэкономическая деятельность

(наименование дисциплины (модуля))

Код и наименование направления подготовки	38.03.06 Торговое дело
Направленность (профиль)	<u>Маркетинг</u> (наименование направленности)
Квалификация (степень) выпускника	бакалавр

Ростов-на-Дону
2015 г.

Программа составлена в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело (уровень бакалавриата), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 12 ноября 2015г. № 1334.

Рабочая программа разработана для студентов 2014, 2015 года набора на 2015/2016 учебный год.

Автор(ы):

Иванченко М.А.

(инициалы, фамилия, должность, ученая степень, ученое звание)

Рекомендована кафедрой Таможенного дела
протокол №.5от 10.12.2015 г.

Заведующий кафедрой Остар /Старикова О.Г./
(подпись, фамилия, инициалы)

Рабочая программа переутверждена для студентов 2014, 2015, 2016
годов набора на 2016/2017
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) 10

Ректор института

Паршина А.А.
«10» 06 2016 г.

Рабочая программа переутверждена для студентов 2014, 2015,
2016, 2017 годов набора на 2017/2018
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) 10

Ректор института

Паршина А.А.
«30» 06 2017 г.

Рабочая программа переутверждена для студентов 2014, 2015,
2016, 2017, 2018 годов набора на 2018/2019
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) 10

Ректор института

Паршина А.А.
«28» 06 2018 г.

Рабочая программа переутверждена для студентов
2016, 2017, 2018, 2019 годов набора на
2019/2020 учебный год с учетом обновления раздела
(ов) 10.

Ректор института
27 июня 2019 года

Паршина А.А.

© Иванченко М.А.2015

© РИЗП, 2015

Рабочая программа переутверждена для студентов 2017, 2018,
2019, 2020 годов набора на 2020/2021
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) 2, 3, 4, 10.



Ректор института

/ Паршина А.А. /

«28» ноября 20 20 г.

Рабочая программа переутверждена для студентов _____
_____ годов набора на _____
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) _____.

Ректор института

/ Паршина А.А. /

«__» _____ 20__ г.

Рабочая программа переутверждена для студентов _____
_____ годов набора на _____
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) _____.

Ректор института

/ Паршина А.А. /

«__» _____ 20__ г.

Рабочая программа переутверждена для студентов _____
_____ годов набора на _____
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) _____.

Ректор института

/ Паршина А.А. /

«__» _____ 20__ г.

Рабочая программа переутверждена для студентов _____
_____ годов набора на _____
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) _____.

Ректор института

/ Паршина А.А. /

«__» _____ 20__ г.

Цели и задачи дисциплины(модуля)

Цель дисциплины: является формирование у студентов целостного представления об основных принципах организации, механизмах управления и государственного регулирования внешнеэкономической деятельностью.

Задачи дисциплины:

- получение знаний студентами в области организации управления внешнеторговой деятельностью предприятия, форм и методов выхода на внешний рынок, нормативной базы, регламентирующей деятельность предприятия на внешнем рынке;
- овладение студентами инструментами внешнеторговой политики государства, внешнеторгового регулирования Российской Федерации, организации и технологии внешнеторговых операций и техники заключения контрактов;
- подготовка теоретической базы для применения полученных знаний на практике.

Раздел 1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю)

Формируемые компетенции		планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю) (знания и (или) умения и (или) навыки и (или) опыт деятельности, формируемые данной компетенцией)
индекс	формулировка	
ОК-6	способность использовать общеправовые знания в различных сферах деятельности	знать: понятие и виды внешнеэкономических связей; этапы развития системы управления ВЭД в России; принципы и методы государственного регулирования ВЭД; уметь: проводить анализ тенденций развития национальной экономики в контексте основных закономерностей изменения мировой экономики и оптимизации государственного регулирования ВЭД; использовать нормативные акты в области ВЭД. владеть: навыками использования общих и специальных правовых актов, регулирующих ВЭД.
ОПК-1	способность решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности	знать: участников внешнеэкономической деятельности. принципы и методы организации и регламентации международного экономического сотрудничества в торговой, инвестиционной, финансово-кредитной и кооперационной сферах уметь: обосновывать выбор приоритетных форм и направлений национального участия в международном разделении труда – внешняя торговля, инвестиционное, научно-техническое и производственное сотрудничество, финансово-кредитные отношения и др. владеть: навыками решения профессиональных задач с учетом направленности внешнеэкономической деятельности с применением форм и методов регулирования и управления ВЭД.

ПК-9	готовность анализировать, оценивать и разрабатывать стратегии организации	<p>знать: основные формы внешнеэкономической деятельности, виды контрактов ВЭД, транспортное обеспечение международных перевозок, методы и правила правильного выбора партнеров и заключения договорных обязательств;</p> <p>уметь: охарактеризовать и использовать виды внешнеэкономических операций, современные формы международной торговли, организовать международные расчеты и организацию и проведение деловых переговоров.</p> <p>владеть: навыками регулирования внешнеэкономических связей в сфере выбора деловых партнеров и заключения договорных соглашений; правилами толкования торговых терминов и базисными условиями Инкотермс при заключении внешнеторгового контракта.</p>
------	---	--

Раздел 2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

«Внешнеэкономическая деятельность» является одной из дисциплин вариативной части профессионального цикла, входящих в рабочий учебный план по направлению 38.03.06 Торговое дело профиль Маркетинг

Дисциплина (модуль) «Внешнеэкономическая деятельность» базируется на курсах–«Экономическая география и регионология», «Экономическая теория», «Мировая экономика и международные экономические отношения», «Правовое регулирование предпринимательской деятельности» и др. В рамках дисциплины(модуля) «Внешнеэкономическая деятельность» изучаются явления и процессы, связанные с взаимодействием тех аспектов деятельности, которые задействованы во внешнеторговой и другими видами внешнеэкономической деятельности и так или иначе связаны с международным рынком, а также проблемы эволюции и перспективы развития ВЭД в России.

Раздел 3. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) «Внешнеэкономическая деятельность» составляет 4 зачетные единицы или 144 часа.

Основной единицей трудоемкости является зачетная единица (з.е.), равный 36 часам учебного времени.

Форма обучения	Заочная
Срок обучения	5 лет
Общий объем час по УП	144
Всего аудиторных занятий, час, в том числе:	16
- лекции	8
- семинарские занятия	8
- практические занятия	-

- лабораторные занятия	-
Самостоятельная работа, час.	128
Подготовка занятия семинарского типа	33
конспектирование первоисточников и другой учебной литературы, проработка учебного материала по конспектам, учебной и научной литературе	28
самостоятельное изучение вопросов по теме	65
подготовка к промежуточной аттестации	2
Зачеты, по семестрам,	9с

Раздел 4. Содержание дисциплины (модуля) «Внешнеэкономическая деятельность», структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических и видов учебных занятий

Формируемые компетенции	Названия тем	Трудоемкость по видам учебной работы, час					Самостоятельная работа
		Общая трудоемкость	Контактная работа				
			лекции	семинарские	практические	лабораторные работы	
ОК-6	Тема 1. Понятие, сущность и условия развития внешнеэкономической деятельности						
	Заочная форма обучения	14	0,5	-			13,5
ОК-6	Тема 2. Государственное регулирование и управление ВЭД.						
	Заочная форма обучения	14	1	1			12
ПК-9	Тема 3. Внешнеэкономические операции.						
	Заочная форма обучения	16	1	1			14
ОПК-1 ПК-9	Тема 4. Современные формы международной торговли.						
	Заочная форма обучения	14	1	1,5			11,5
ОПК-1 ПК-9	Тема 5. Формы международной конкурсной торговли.						
	Заочная форма обучения	16	0,5	0,5			15
ОК-6 ПК-9	Тема 6. Внешнеторговые контракты						
	Заочная форма обучения	14	1	1			12
ОК-6 ПК-9	Тема 7. Совместные предприятия и свободные экономические зоны.						

	Заочная форма обучения	14	0,5	0,5			13
ОПК-1 ПК-9	Тема 8. Транспортное обеспечение международных перевозок						
	Заочная форма обучения	14	1	1			12
ОК-6 ОПК-1 ПК-9	Тема 9. Международные расчеты и валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности						
	Заочная форма обучения	14	1	1			12
ПК-9	Тема 10. Организация и проведения деловых переговоров.						
	Заочная форма обучения	12	0,5	0,5			11
	Подготовка к промежуточной аттестации						
	Заочная форма обучения	2					2

Содержание дисциплины(модуля) «Внешнеэкономическая деятельность»

Тема 1. Понятие, сущность и условия развития внешнеэкономической деятельности.

Характерные черты мировой экономики XXI века. История развития внешней торговли России. Повышение роли внешнеэкономических связей.

Понятие внешнеэкономических связей и повышение их роли. Виды внешнеэкономической деятельности: внешняя торговля, международное инвестиционное сотрудничество, международная производственная кооперация, международные валютные и финансово-кредитные операции

Сущность внешнеэкономического комплекса страны. Факторы развития внешнеэкономической деятельности. Основные формы ВЭД. Роль внешнеэкономического фактора в развитии национальной экономики. Реформа внешнеэкономической деятельности в России. Этапы реформирования и создания ВЭД. Направления осуществления реформ. Особенности развития ВЭД в соответствии со среднесрочной программой развития Российской Федерации. Формирование субъектов ВЭД. Современное состояние ВЭД в России. Участники внешнеторговой деятельности

Тема 2. Государственное регулирование и управление ВЭД.

Основные принципы и цели внешнеэкономической политики России. Разграничение полномочий центра и субъектов Российской Федерации в области ВЭД. Взаимодействие федеральных органов и субъектов Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности. Органы управления и регулирования ВЭД в РФ, их основные функции.

Сущность «Федерального закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

Основные этапы развития системы управления ВЭД в РФ.

Создание механизма государственного регулирования. Последствия либерализации ВЭД.

Методы государственного регулирования (экономические, административные, торгово-политические). Таможенно-тарифные и нетарифные методы регулирования ВЭД. Антидемпинговые меры. Лицензирование и квотирование экспорта в России. Технические барьеры в торговле. Роль Федерального закона «О техническом регулировании» в устранении технических барьеров в торговле.

Формирование и развитие национальной системы экспортного контроля России. Роль принятия Федерального закона «Об экспортном контроле». Правовое регулирование ВЭД. Общие и специальные правовые акты, регулирующие ВЭД.

Риски во внешней торговле.

Тема 3. Внешнеэкономические операции.

Понятие внешнеэкономической сделки. Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок. Национально-правовое регулирование внешнеэкономических сделок.

Виды внешнеторговых операций. Экспортно-импортные операции: экспортные, импортные, реэкспортные, реимпортные

Сущность международного обмена товарами.

Встречная торговля: бартерные операции, встречные закупки, выкуп устаревшей продукции, операции с давальческим сырьем, компенсационные операции.

Торговля готовой продукцией. Особенности торговли готовой продукцией в разобранном виде. Торговля кооперируемой продукцией: производственная кооперация, сбытовая кооперация, производственно-сбытовая кооперация.

Международные торгово-посреднические операции. Понятие торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических операций: операции по перепродаже, комиссионные операции, агентские, брокерские, прочие.

Тема 4. Современные формы международной торговли.

Международная аренда: виды и преимущества лизинга. Международная торговля изобретениями и «ноу-хау». Международная торговля инженерно-консультационными услугами (инжиниринговые операции). Услуги на мировом рынке. Международная торговля туристическими услугами: содержание, виды, значение. Виды международного туризма. Факторинг.

Тема 5. Формы международной конкурсной торговли.

Международные аукционы: понятие, характеристика. Международные торги: понятие и виды.

Биржевая торговля: особенности биржевой торговли товарами, правовое положение товарных бирж, виды бирж, функционирование товарной биржи, участники биржевой торговли, основные виды сделок на товарной бирже, биржевые торги. Брокерские конторы. Международные выставки и ярмарки.

Тема 6. Внешнеторговые контракты.

Роль договора во внешнеэкономической деятельности. Сущность, виды и механизмы действия внешнеторговых контрактов. Виды контрактов ВЭД. Правовое регулирование договора купли-продажи. Существенные и несущественные условия контракта. Структура договора: цена и общая сумма контракта. Условия платежа, качество, упаковка, маркировка товара, штрафные санкции, форс-мажор, страхование. Базисные условия поставок.

Международные правила по толкованию торговых терминов (Инкотермс), его роль в исполнении внешнеторгового договора купли-продажи. Содержание базисных условий Инкотермс – 2010

Тема 7. Совместные предприятия и свободные экономические зоны

Цели создания предприятий с иностранными инвестициями. Условия работы совместных предприятий на территории России. Структура совместных предприятий и последовательность его создания. Управление предприятиями с иностранными инвестициями. Предпринимательская деятельность совместных предприятий.

Свободные экономические зоны: история создания, классификация и виды зон, правовая основа. Условия, цели и причины создания и организации СЭЗ.

Тема 8. Транспортное обеспечение международных перевозок.

Роль транспорта во внешней торговле. Содержание и классификация международных транспортных операций.

Международные морские перевозки грузов. Договор морской перевозки.

Международные авиаперевозки грузов. Документальное оформление авиаперевозок.

Международные железнодорожные перевозки. Организация и документальное оформление ЖД перевозок. Международные автомобильные перевозки.

Необходимость использования транспорта во внешнеэкономической деятельности.

Страхование грузов: морское страхование, авиационное страхование, наземное страхование.

Тема 9. Международные расчеты и валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.

Сущность международных расчетов и валютных операций. Роль банков при проведении международных расчетов. Основные формы международных расчетов: банковский перевод, аккредитив, инкассо, платежи по открытому счету, чек и вексель. Современные безналичные расчеты и системы.

Понятие валютных операций и их виды. Основные положения, заложенные в правовые основы Федерального закона «О валютном регулировании и валютном контроле».

Особенности валютной политики России. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов. Понятие валютного контроля. Нормативно-правовая база валютного регулирования и контроля в РФ. Валютные риски. Паспорт экспортной сделки, его роль в системе валютного контроля. Пути совершенствования валютно-финансовых отношений ВЭД.

Тема 10. Организация и проведения деловых переговоров.

Организационная подготовка переговоров с инофирмами. Правовая основа общения с иностранными партнерами. Деловая переписка, переговоры по телефону, личные переговоры. Различные типы поведения партнеров на переговорах. Методика и тактика ведения переговоров. Деловой протокол. Деловой этикет.

Раздел 5. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю) (Приложение №1)

Раздел 6. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся

– Учебно-методические указания по организации самостоятельной работы студентов и проведению практических (семинарских) занятий по дисциплине (модулю) «Внешнеэкономическая деятельность»

Раздел 7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины(модуля) «Внешнеэкономическая деятельность»

7.1. Нормативно-правовые акты

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
2. Гражданский кодекс Российской Федерации 30.11.1994 №51-ФЗ (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
3. Таможенный Кодекс Таможенного Союза от 27.11.2009г. №17 (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
4. Водный кодекс РФ 0.06.2006г.№ 74-ФЗ (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//

5. Воздушный кодекс РФ 19.03.97 № 60 ФЗ (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
6. Кодекс торгового мореплавания РФ 30.04.1999 № 89 (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
- 7.Федеральный закон РФ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 27 ноября 2010г.№311-ФЗ (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
- 8.Федеральный закон РФ от 27.12.2002 № 184-ФЗ «О техническом регулировании» (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
- 9.Федеральном законе РФ «Об экспертном контроле» от 18.07.1999г. № 183-ФЗ (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
- 10.Федеральный закон РФ от 10.12.2003г. №173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
- 11.Федеральный закон РФ «Об особых экономических зонах в РФ» от 22.07 2005г. №116-ФЗ(в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
12. Федеральный закон РФ «Об основах государственного регулирования внешнеэкономической деятельности» от 8.12.2003г. №164-ФЗ (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
13. Федеральный закон РФ от 28.12.2009г. №381-ФЗ «Об основах государственного регулирования и развития торговой деятельности в РФ» (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
14. Федеральный закон РФ от 21.11.2011г. 325-ФЗ »Об организационных торгах» (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
- 15.Федеральный закон 13 марта 2006 г. № 38-ФЗ «О рекламе» (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
- 16.Федеральный закон РФ «О международных договорах РФ» №101 от 15.07. 1995г. (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
17. Закон РФ «О защите прав потребителей» от 7.02.1992 (в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//
18. «Концепция развития потребительского рынка Ростовской области до 2020г.» Постановление Правительства ростовской области от 29.12.2012г.№1143 <http://www.rostov.news-city.info/ru>
19. «Об основных направлениях стратегического плана социально-экономического развития города Ростова-на-Дону на период до 2025 года» Решение Ростовской-на-Дону Государственной Думы от 20.10.2009г. №625//Официальный портал городской Думы и Администрации города Ростова-на-Дону <http://www.rostov-gorod.ru/>
- 20.Подпрограммы «Развитие международного, межрегионального сотрудничества и поддержка экспортной деятельности» Постановление Правительства РО от25.09.2013 №599(в действующей редакции) //СПС Консультант Плюс//

7.2. Основная литература:

1. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для бакалавриата и магистратуры.- М.: изд-во Юрайт, 2015.- 371с*
2. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум.- М.: изд-во Юрайт, 2015.- 537с.*
3. Булатов А.С., Ливинцева Н.Н. Мировая экономика и международные отношения: учебник. –М.: Магистр: ИНФРА-М, 2012 *
4. Иванов И.Н.. Внешнеэкономическая деятельность предприятий: учебник. М.: ИНФРА-М, 2014*
5. Рыбалкин В.Е. Международные экономические отношения: учебник для вузов. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012.**
6. Колесниченко А.И. Внешнеторговое дело.-М.:Сфера,2014**
7. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности.-М.:ИНФРА, 2014**

7.3. Дополнительная литература:

1. Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учебник.- М.: Магистр, 2011.-591с. *
 2. Денисов С.А. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности; учеб. пособ.- СПб.: Троицкий мост, 2013.-224с. *
 3. Раджабова З.К. Мировая экономика: учебник. –М.: ИНФРА-М., 2012 *
 4. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность. М.: Дашков и К, 2011*
 5. Понамарева Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010**
 6. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле. -СПб.: ИЦ Интермедия, 2015*
- * Библиотека РИЗП.
** ЭБС «КнигаФонд».

Раздел 8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность»

1. Государственная система правовой информации. Официальный интернет-портал правовой информации - <http://pravo.gov.ru>.
 2. Официальный портал правовой информации Ростовской области - <http://pravo.donland.ru>.
- Единое окно доступа к образовательным ресурсам Интегральный каталог образовательных Интернет-ресурсов, электронная учебно-методическая библиотека для общего и профессионального образования, ресурсы системы федеральных образовательных порталов - <http://window.edu.ru/window>

Раздел 9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность»

Освоение дисциплины (модуля) основано на комплексном формировании заданных показателей компетенций, представляющих собой, соответствующие знания, умения и навыки. Показатели компетенций «Знать» формируются преимущественно на основе лекционного материала и частично в результате выполнения заданий на самостоятельную работу.

Показатели компетенций «Уметь» и «Владеть» формируются в результате выполнения практических заданий и в результате выполнения заданий на самостоятельную работу.

К самостоятельной работе студентов относится: конспектирование первоисточников и другой учебной литературы; проработка учебного материала по конспектам, учебной и научной литературе; самостоятельное изучение вопросов по теме; подготовка к промежуточной аттестации.

Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине(модулю) «Внешнеэкономическая деятельность», включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем лицензионное программное обеспечение:

лицензионное программное обеспечение:

Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 7 home, Microsoft Windows XP, Офисные приложения (Word, Excel, PowerPoint), Антивирусная программа Nod32 academic,.

1с: Зарплата и Управление Персоналом 8. 1с: Предприятие 8. 1с: Бухгалтерия 8.

профессиональные базы данных и информационные справочные системы:

1. Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант».
2. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс.

Раздел 11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю) «Внешнеэкономическая деятельность»

Для материально-технического обеспечения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность» используются специальные помещения РИЗП, представляющие собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Специальные помещения РИЗП укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории (мультимедийное оборудование).

Аудитории для проведения занятий оснащены проектором, ноутбуком, компьютерные классы снабжены комплектом лицензионного программного обеспечения, выход в Интернет, СПС «КонсультантПлюс», СПС «Гарант»; стендами и схемами.

Библиотека, читальный зал с выходом в Интернет.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду РИЗП.

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО
КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ
АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)**

Внешнеэкономическая деятельность
(наименование дисциплины (модуля))

Код и наименование направления подготовки	38.03.06 Торговое дело
Направленность (профиль)	<u>Маркетинг</u> (наименование направленности)
Квалификация (степень) выпускника	бакалавр

РАЗДЕЛ 1.

Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

1.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Номер компетенции «ОК-6»	Формулировка компетенции «способность использовать общеправовые знания в различных сферах деятельности»	
Дисциплины (модули), формирующие компетенцию в процессе освоения образовательной программы		Этап формирования (семестр)
		Заочная форма
Индекс	Наименование	
Б1.Б.10	Экономика предприятия (организации)	3
Б1.Б.15	Правоведение	4
Б1.Б.19	Правовое регулирование маркетинговой деятельности	5, 6
Б1.В.ОД.1	Стандартизация, метрология, подтверждение соответствия	4
Б1.В.ОД.4	Правовое обеспечение информационной деятельности	5
Б1.В.ОД.13	Правовое регулирование предпринимательской деятельности	5
Б1.В.ОД.14	Налогообложение и ценообразование	8
Б1.В.ОД.16	Внеэкономическая деятельность	9
Б1.В.ОД.18	Рекламная деятельность	6
Б1.В.ДВ.2.1	Мировая экономика и международные экономические отношения	6
Б2.У.1	Учебная практика (Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности)	8
Б2.П.1	Производственная практика (Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)	9
Б2.П.2	Преддипломная практика (Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)	10
Б3.Д.1	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты	10
Номер компетенции «ОПК-1»	Формулировка компетенции «способность решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности»	
Б1.Б.8	Математика	2, 3
Б1.Б.9	Информатика	1, 2
Б1.Б.12	Бухгалтерский учет	3
Б1.Б.19	Правовое регулирование маркетинговой	5, 6

	деятельности	
Б1.В.ОД.3	Информационные технологии в маркетинге	8
Б1.В.ОД.5	Информационные технологии в управлении	1
Б1.В.ОД.7	Маркетинговые исследования	7
Б1.В.ОД.16	Внешнеэкономическая деятельность	9
Б1.В.ДВ.11.1	Управление персоналом	7
Б2.У.1	Учебная практика (Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности)	8
Б2.П.1	Производственная практика (Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)	9
Б2.П.2	Преддипломная практика (Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)	10
Б3.Д.1	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты	10
Номер компетенции «ПК-9»	Формулировка компетенции «готовность анализировать, оценивать и разрабатывать стратегии организации»	
Б1.Б.13	Основы маркетинга	3, 4
Б1.Б.18	Менеджмент	3, 4
Б1.В.ОД.8	Маркетинг в отраслях и сферах деятельности	7, 8
Б1.В.ОД.11	Экономический анализ деятельности предприятия	9
Б1.В.ОД.12	Конкурентоспособность организаций и товаров	9
Б1.В.ОД.14	Налогообложение и ценообразование	8
Б1.В.ОД.16	Внешнеэкономическая деятельность	9
Б1.В.ОД.18	Рекламная деятельность	6
Б1.В.ДВ.2.1	Мировая экономика и международные экономические отношения	6
Б1.В.ДВ.4.1	Математические методы и модели в маркетинге	7
Б1.В.ДВ.5.2	Эконометрика	6
Б1.В.ДВ.11.2	Экономика и управление организациями малого бизнеса	7
Б2.П.1	Производственная практика (Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)	9
Б2.П.2	Преддипломная практика (Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)	10
Б3.Д.1	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты	10

1.2. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Номер компетенции	Показатели оценивания компетенций (знания и (или) умения и (или) навыки и (или) опыт деятельности, формируемые данной компетенцией)	Критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования		
		1-й уровень «УЗНА- ВАНИЕ»	2-й уровень «ВОСПРО- ИЗВЕДЕНИЕ»	3-й уровень «ПРИ- МЕНЕНИЕ»
ОК-6	<p>знать: понятие и виды внешнеэкономических связей; этапы развития системы управления ВЭД в России; принципы и методы государственного регулирования ВЭД;</p> <p>уметь: проводить анализ тенденций развития национальной экономики в контексте основных закономерностей изменения мировой экономики и оптимизации государственного регулирования ВЭД; использовать нормативные акты в области ВЭД.</p> <p>владеть: навыками использования общих и специальных правовых актов, регулирующих ВЭД.</p>	+	+	+
ОПК-1	<p>знать: участников внешнеэкономической деятельности. принципы и методы организации и регламентации международного экономического сотрудничества в торговой, инвестиционной, финансово-кредитной и кооперационной сферах</p> <p>уметь: обосновывать выбор приоритетных форм и направлений национального участия в международном разделении труда – внешняя торговля, инвестиционное, научно-техническое и производственное сотрудничество, финансово-кредитные отношения и др.</p> <p>владеть: навыками решения профессиональных задач с учетом направленности внешнеэкономической деятельности с применением форм и методов регулирования и управления ВЭД.</p>	+	+	+
ПК-9	<p>знать: основные формы внешнеэкономической деятельности, виды контрактов ВЭД, транспортное обеспечение международных перевозок, методы и правила правильного выбора партнеров и заключения договорных обязательств;</p> <p>уметь: охарактеризовать и использовать виды внешнеэкономических операций, современные формы международной торговли, организовать международные расчеты и организацию и проведение деловых переговоров.</p> <p>владеть: навыками регулирования внешнеэкономических связей в сфере выбора деловых партнеров и заключения договорных соглашений;</p>	+	+	+

правилами толкования торговых терминов и базисными условиями Инкотермс при заключении внешнеторгового контракта.			
--	--	--	--

1.3. Шкала оценивания компетенций

Результат зачета	Критерии оценивания компетенций
не зачтено	Студент не знает значительной части программного материала(менее 50% правильно выполненных заданий от общего объема работы), допускает существенные ошибки, неуверенно, с большими затруднениями выполняет практические работы, не подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена.
зачтено	Студент показывает знания только основного материала, но не усвоил его деталей, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, в целом, не препятствует усвоению последующего программного материала, нарушения логической последовательности в изложении программного материала, испытывает затруднения при выполнении практических работ, подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена на минимально допустимом уровне.
	Студент показывает твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос, правильно применяет теоретические положения при решении практических вопросов и задач, владеет необходимыми навыками и приемами их выполнения, допуская некоторые неточности; демонстрирует хороший уровень освоения материала, информационной и коммуникативной культуры и в целом подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена.
	Студент глубоко и прочно усвоил программный материал, исчерпывающе, последовательно, четко и логически стройно его излагает, умеет тесно увязывать теорию с практикой, свободно справляется с задачами, вопросами и другими видами применения знаний, причем не затрудняется с ответом при видоизменении заданий, использует в ответе материал монографической литературы, правильно обосновывает принятое решение, владеет разносторонними навыками и приемами выполнения практических задач, подтверждает полное освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена.

Раздел 2. Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Проверяемая компетенция ОК-6

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний:

- 1.Современные особенности национального развития и внешнеэкономического взаимодействия.
- 2.Понятие, сущность и формы ВЭД.
- 3.Участники внешнеэкономической деятельности.

4. Функции внешнеэкономической сферы в социально-экономическом развитии страны.
5. Факторы развития ВЭД.
6. Государственное регулирование ВЭД в России.
7. Государственная внешнеторговая политика: формы, методы и инструменты.
8. Методы регулирования ВЭД.
9. Административные методы регулирования ВЭД.
10. Экономические методы регулирования ВЭД.
11. Тарифные методы регулирования международных операций.
12. Нетарифные методы государственного регулирования международных операций.
13. ВТО в регулировании международной торговле.

Тестовые задания:

1. Внешнеэкономическая деятельность это:
 - а) совокупность организационно-экономических, производственно-хозяйственных и оперативно-коммерческих функций предприятий, ориентированных на мировой рынок, с учётом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на зарубежных рынках.
 - б) комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена.
 - в) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций за рубежом
2. По какому признаку нельзя классифицировать участников ВЭД:
 - а) профилю внешнеэкономической деятельности;
 - б) характеру совершаемых внешнеторговых операций;
 - в) долгосрочная аренда
3. Нетарифные ограничения в международной торговле представляют собой:
 - а) ставку пошлин на ввоз или вывоз иностранных товаров на территорию (с территории) Таможенного союза
 - б) меры запретительного или ограничительного характера, препятствующие проникновению иностранных товаров на внутренние рынки или ограничивающие возможности их использования.
 - в) меры, осуществляемые с целью контроля со стороны контрагента участников ВЭД
4. Какие виды деятельности относятся к основным формам ВЭД?
 - а) внешняя торговля;
 - б) оказание услуг на мировом рынке;
 - в) совместное предпринимательство;
 - г) содействие сотрудничеству;
 - д) все ответы правильные;
5. Направление внешнеторговой политики:
 - а) протекционизм;
 - б) фритрейдерство;
 - в) оба ответа правильные.
6. Внешнеэкономической деятельностью могут заниматься
 - а) только государственные власти;
 - б) только отдельных предприятий и фирм;
 - в) все хозяйствующие субъекты любого уровня;
 - г) отдельные предприятия и фирмы с разрешения государственной власти;

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки умений:

1. Состояние и реформирование ВЭД в России
2. Органы регулирования ВЭД в России
3. Лицензирование внешнеэкономической деятельности.
4. Квотирование во внешнеэкономической деятельности.
5. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.
6. Понятие валютных операций и их виды.
7. Валютный контроль.

Тестовые задания:

1. Лицензирование внешнеэкономической деятельности это:
 - а) денежный беспроцентный залог, вносимый импортером в банк перед закупкой товара.
 - б) это стоимостные или количественные ограничения ввоза (вывоза) товаров, устанавливаемые государством на неопределенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран путем введения квот (процентной доли).
 - в) разрешение на ввоз (вывоз) определенного количества товаров, выдаваемое уполномоченными государственными органами.
2. Квотирование это:
 - а) денежный беспроцентный залог, вносимый импортером в банк перед закупкой товара.
 - б) это стоимостные или количественные ограничения ввоза (вывоза) товаров, устанавливаемые государством на неопределенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран путем введения квот (процентной доли).
3. Эмбарго – это:
 - а) разрешение на ввоз или вывоз в другую страну товаров или валюты;
 - б) ограничение на ввоз или вывоз товаров или валюты;
 - в) запрет на ввоз или вывоз в другую страну товаров или валюты.
4. Как называется количественное ограничение экспорта?
 - а) квота;
 - б) лицензия;
 - в) пошлина.

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки навыков:

1. Использование нормативно-правовых актов, регулирующих ВЭД.
2. Положения заложенные в правовые основы валютного законодательства.
3. Правовые основы в устранении технических барьеров в торговле.
4. Формирование и развитие национальной системы экспортного контроля.

Тестовые задания:

1. Технические барьеры это:
 - а) неофициальная договоренность (под угрозой применения со стороны импортера более жестких мер) между экспортером и импортером об ограничении ввоза отдельных товаров на рынок импортеров.
 - б) препятствия для импорта иностранных товаров, возникающие в связи с несоответствием национальным стандартам, системам измерения и инспекции качества, требованиям техники безопасности, санитарно-ветеринарным нормам, правилам упаковки, маркировки и другим требованиям.
 - в) полное запрещение торговли.
 - г) разрешение на ввоз (вывоз) определенного количества товаров, выдаваемое уполномоченными государственными органами.
2. Правовой формой, международных коммерческих операций, является:

а) международная торговая сделка, обязательным условием которой является ее заключения с иностранным контрагентом.

б) сделка, по которой продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в обусловленные сроки и на определенных условиях, а покупатель обязуется принять товар и уплатить за него согласованную цену.

в) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций.

3. Какой из перечисленных видов международных коммерческих операции не является основным:

а) по обмену товарами в материально-вещественной форме.

б) по обмену техническими услугами (консультативный и строительный инжиниринг).

в) по страхованию грузов

Проверяемая компетенция ОПК-1

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний:

1. Этапы реформирования и создания внешнеэкономической деятельности.

2. Участники внешнеэкономической деятельности.

3. Формирование и развитие национальной системы экспортного контроля России.

4. Основные этапы развития системы управления ВЭД в РФ.

5. Международная торговля научно-техническими достижениями (инжиниринговые операции).

6. Международная аренда: виды и преимущества лизинга.

7. Международная торговля туристическими услугами: содержание, виды, значение.

Тестовые задания:

1. Какие субъекты международных торговых операций не могут выполнять различные торгово-посреднические функции:

а) агентские фирмы.

б) торговые фирмы.

в) страховые фирмы

2. Признаками международной коммерческой сделки являются:

а) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца;

б) совершение платежа в иностранной валюте;

в) совершение сделки между сторонами разной национальности;

г) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах.

3. К аренде не относится:

а) рентинг;

б) франчайзинг;

в) лизинг

4. Что можно отнести к традиционной сфере услуг:

а) наука

б) социальное обслуживание

в) связь и транспорт

5. В состав определения «рынок технологий» входят:

а) рынок лицензий, рабочей силы, консалтинга, капитала

б) рынок патентов, инжиниринговых услуг, информационный, рынок лицензий

в) рынок инжиниринговых услуг, международных перевозок, транспортных связей, патентов

- г) информационный рынок, рынок рабочей силы, международных перевозок, рынок товаров
6. Значение туризма в мировой экономике велико. Это проявляется в:
- а) создании условий для расширения производства товаров и услуг при увеличении в стране покупателей, граждан других стран
 - б) увеличении импорта в стране
 - в) уменьшении уровня доходов граждан страны

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки умений:

1. Цель создания предприятий с иностранными инвестициями.
2. Предпринимательская деятельность совместных предприятий.
3. Свободные экономические зоны.
4. Формы международной конкурсной торговли.

Тестовые задания:

1. Контрактная цена может быть зафиксирована в контракте как:
 - а) цена сделки, которая должна указываться на прайс-листе при продаже товара
 - б) твердая цена.
 - в) мягкая цена
2. Основой международного лизинга является:
 - а) краткосрочная аренда
 - б) среднесрочная аренда.
 - в) долгосрочная аренда
3. К формам международной конкурсной торговли относятся:
 - а) международные выставки,
 - б) торговля на биржах,
 - в) деловая переписка.
4. Видами международных торгов являются:
 - а) общие и специфические,
 - б) открытые и закрытые,
 - в) федеральные и региональные.
5. Какие субъекты международных торговых операций не могут выполнять различные торгово-посреднические функции
 - а) агентские фирмы
 - б) торговые фирмы.
 - в) страховые фирмы
6. Как называется биржа, на которой осуществляется купля–продажа определенных видов товаров
 - а) валютная;
 - б) товарная;
 - в) фондовая

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки владений:

1. Сущность международных расчетов.
2. Основные формы международных расчетов.
3. Цена внешнеторгового контракта

Тестовые задания:

1. К основным формам международных расчётов не относится:
 - а) валютный клиринг;
 - б) банковский перевод;
 - в) аккредитив;
 - г) банковский вексель.

2. Факторы, не оказывающие определяющее воздействие на мировые цены:
 - а) внутренние затраты организации
 - б) темпы инфляции
 - в) государственное регулирование
 - г) система национального налогообложения
3. Цена - это:
 - а) сумма затрат на производство продукции,
 - б) себестоимость продукции,
 - в) денежное выражение стоимости товара.
4. В зависимости от учета в цене затрат на производство и сбыт, а также прибыли цены подразделяются на:
 - а) свободные и рыночные,
 - б) оптовые и розничные,
 - в) свободные и прејскурантные.
6. Вид цены контракта, не подлежащей изменению:
 - а) публикуемая;
 - б) скользящая;
 - в) подвижная;
 - г) твердая
7. Цена, не изменяющаяся за период с момента подписания контракта до поступления товара к покупателям, - это:
 - а) твердая цена,
 - б) единая цена,
 - в) поясная цена.
8. Вид цены, применяемой в условиях контракта при изменении элементов издержек производства:
 - а) подвижная
 - б) смешанная
 - в) скользящая
 - г) твердая
9. Твердая цена применяется в сделках:
 - а) с длительными сроками поставки
 - б) с неопределенными сроками поставки
 - в) с поставкой в течение короткого срока
 - г) с немедленной поставкой

Проверяемая компетенция ПК-9

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний:

1. Торговля готовой продукцией
2. Торговля изделиями в разобранном виде
3. Торговля комплектным оборудованием
4. Строительство объектов «под ключ»
5. Торговля сырьевыми товарами
6. Сущность, виды и механизм действия внешнеторговых контрактов.
7. Международная торговля товарами.
8. Основные концепции международной торговли.
9. Международная аукционная торговля.
10. Торговля кооперируемой продукцией.
11. Международная биржевая торговля.

12. Международные выставки и ярмарки.
13. Международные торги
14. Транспортное обеспечение международных перевозок.

Тестовые задания:

1. Внешнеторговая операция это:

а) перевозка товаров из одной страны в другую через территорию или воздушное пространство третьей страны.

б) сделка, по которой продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в обусловленные сроки и на определенных условиях, а покупатель обязуется принять товар и уплатить за него согласованную цену.

в) комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена.

2. Международная торговая сделка это:

а) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций.

б) понимается договор (соглашение, контракт) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке установленного количества и качества товарных единиц и/или оказанию услуг в соответствии с согласованными сторонами условиями.

в) продажа иностранному покупателю товара с вывозом из страны продавца, то есть вывоз товаров и услуг за границу.

3. Договор поручения – это документ, на основании которого:

а) агент совершает от имени и за счет принципала действия различного характера.

б) устанавливаются минимальные продажные цены, ниже которых консигнатор не может продавать товар без предварительного письменного согласия консигнанта.

в) определяются вид, размер и порядок выплаты вознаграждения консигнатору

4. Согласно международным нормам международная коммерческая сделка может быть заключена:

- а) устно,
- б) письменно,
- в) как письменно, так и устно.

5. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:

- а) контракт,
- б) переписка контрагентов,
- в) предложение экспортера и ответ покупателя,
- г) предложение экспортера и акцепт покупателя,

6. К внешнеторговым сделкам по купле-продаже услуг относятся:

- а) инжиниринг, или операции по торговле инженерно-техническими услугами,
- б) операции по экспорту и импорту туристических услуг,
- в) купля продажа товаров,
- г) встречная торговля.

7. В качестве договора перевозки при транспортировке морским транспортом выступает:

- а) товарно-транспортная накладная,
- б) грузовая квитанция,
- в) коносамент.

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки умений:

1. Понятие и виды внешнеэкономических операций.
2. Современные формы международной торговли
3. Внешнеторговые операции и их разновидность.
4. Международная торговля услугами.
5. Международный обмен объектами интеллектуальной собственности.
6. Международные встречные операции.
7. Международные бартерные операции.

Тестовые задания:

1. Импортные операции – это:
 - а) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
 - б) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
 - в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортируемого и не подвергшегося там переработке товара.
2. Экспортные операции – это:
 - а) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
 - б) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
 - в) продажа с вывозом за границу ранее импортируемого и не подвергшегося переработке товара.
3. К товарообменной торговле относятся:
 - а) встречные закупки;
 - б) бартер;
 - в) экспорт;
 - г) толлинг.
4. Реимпортные операции – это:
 - а) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергшегося там переработке товара;
 - б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного и не подвергшегося переработке товара;
 - в) оба ответа правильные;
 - г) оба ответа неправильные.
5. Вывоз ранее ввезенных товаров, не подвергшихся переработки в данной стране – это:
 - а) экспорт;
 - б) импорт;
 - в) реэкспорт;
 - г) реимпорт.

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки навыков:

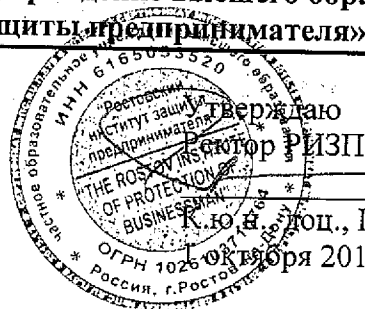
1. Содержание внешнеторговых контрактов.
2. Базисные условия поставок товаров.
3. Методика ведения международных переговоров.
4. Деловой этикет в международной торговле.

Тестовые задания:

1. Что понимают под термином «акцепт»:
 - а) письменное заявление продавца о желании заключить договор на поставку товаров либо оказание услуг.
 - б) принятие предложения заключить договор на условиях, содержащихся в этом предложении без внесения каких - либо изменений.
 - в) документ, сопровождающий операции по страхованию грузов

2. Понятием оферты в международной торговле является:
 - а) письменное заявление продавца о желании заключить договор на поставку товаров либо оказание услуг.
 - б) принятие предложения заключить договор на условиях, содержащихся в этом предложении без внесения каких-либо изменений.
 - в) документ, сопровождающий операции по страхованию грузов
3. Какие из условий не включаются в базисные условия поставки:
 - а) те, которые определяют обязанности продавца и покупателя по доставке товара
 - б) те, действие или совокупность действий которых, определяют тип и характер условий заключаемой сделки.
 - в) те, которые устанавливают момент перехода риска случайной гибели или порчи товара с продавца на покупателя
4. В каких случаях применяются условия «ИНКОТЕРМС» в контракте:
 - а) всегда.
 - б) никогда не применяется.
 - в) в тех случаях, когда в контракте сделана ссылка на базисные условия поставки
5. В случае несогласия покупателя с отдельными условиями оферты, он может прислать встречное предложение, которое называется:
 - а) контрферта(протокол разногласий),
 - б) контракт,
 - в) договор.
6. Целью международных переговоров по коммерческим вопросам является:
 - а) обсуждение основных условий сделки и подписание контракта,
 - б) обсуждение кандидатур фирм-посредников,
 - в) обсуждение долгосрочных планов сотрудничества.
7. Какие обстоятельства при выполнении контракта могут считаться форс-мажорными:
 - а) любые стихийные бедствия;
 - б) любые правительственные меры регулирования международной торговли;
 - в) обстоятельства чрезвычайного характера, которые стороны не могли предвидеть.

**Частное образовательное учреждение высшего образования
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)**



**Обновление основной профессиональной образовательной программы в части
содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля)
(изменения и дополнения к рабочей программе)
на 2018/2019 учебный год**

В рабочую программу **Внешнеэкономическая деятельность**
(наименование дисциплины (модуля))

для направления подготовки **38.03.06 Торговое дело**
(код) наименование направления подготовки)

с учетом заключения договора №146-09/2018 об оказании информационных услуг от 18 сентября 2018 г. по предоставлению доступа к ЭБС «Университетская библиотека онлайн» вносятся следующие изменения:

Содержание пункта рабочей программы до обновления	Содержание пункта рабочей программы после обновления
Раздел 7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)	Раздел 7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)
<p>7.1. Основная литература:</p> <p>1. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для бакалавриата и магистратуры. - М.: изд-во Юрайт;. 2015. - 371с*</p> <p>2. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум. - М.: изд-во Юрайт, 2015. - 537с.*</p> <p>3. Булатова А.С., Ливинцева Н.Н. Мировая экономика и международные отношения: учебник. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2012 *</p> <p>4. Иванов И.Н.. Внешнеэкономическая деятельность предприятий: учебник. М.: ИНФРА-М, 2014*</p> <p>5. Рыбалкин В.Е. Международные экономические отношения: учебник для вузов. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012.**</p> <p>6. Колесниченко А.И. Внешнеторговое дело. - М.: Сфера, 2014**</p> <p>7. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. - М.: ИНФРА, 2014**</p>	<p>7.1. Основная литература:</p> <p>1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / ред. Л.Е. Стровского. - 5-е изд., перераб. и доп. - Москва : Юнити-Дана, 2015. - 504 с. **</p> <p>7.2. Дополнительная литература</p> <p>1. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / ред. В.Б. Мантусова ; Дипломатическая академия Министерства иностранных дел Российской Федерации. - Москва : Юнити-Дана, 2015. - 447 с. **</p> <p>2. Чеботарев, Н.Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / Н.Ф. Чеботарев. - Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016. - 350 с.</p> <p>* Библиотека РИЗП. ** ЭБС «Университетская библиотека онлайн».</p>

7.2. Дополнительная литература:

1. Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учебник.- М.: Магистр, 2011.-591с. *
2. Денисов С.А. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности; учеб. пособ.- СПб.: Троицкий мост, 2013.-224с. *
3. Раджабова З.К. Мировая экономика: учебник. -М.: ИНФРА-М., 2012 *
4. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность. М.: Дашков и К, 2011*
5. Понамарева Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие для студентов вузов. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010**
6. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле. -СПб.: ИЦ Интермедия, 2015*

* Библиотека РИЗП.

** ЭБС «КнигаФонд».

Обновления вносит _____

(подпись)

к.э.н. доц. Левчук В.В.

(должность, Ф.И.О педагогического работника)

Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры

Маркетинга

№ 2 от 25.09.2018 г.

(наименование кафедры)

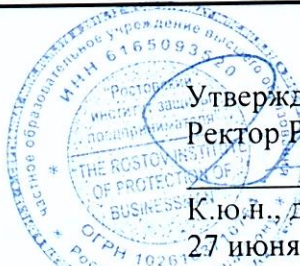
Заведующий кафедрой _____

(подпись)

к.э.н., доцент Крамаренко Р.Р.

(Ф.И.О)

**Частное образовательное учреждение высшего образования
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)**



Утверждаю
Ректор РИЗП

К.ю.н., доц., Паршина А.А.
27 июня 2019 г.

**Обновление основной профессиональной образовательной программы в части
содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля)
(изменения и дополнения к рабочей программе)
на 2019/2020 учебный год**

В рабочую программу _____ **Внешиэкономическая деятельность** _____
(наименование дисциплины (модуля))
для направления подготовки _____ **38.03.06 Торговое дело** _____
(код) наименование направления подготовки)
с учетом развития науки, техники, культуры, экономики, технологий и социальной сферы
вносятся следующие изменения:

Содержание пункта рабочей программы до обновления	Содержание пункта рабочей программы после обновления
<p><i>Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем</i></p> <p>лицензионное программное обеспечение: Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gade, программа для тестирования студентов MyTestx. 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8. 1с: Предприятие 8. 1с:Бухгалтерия 8.</p> <p>профессиональные базы данных и информационные справочные системы: 1.Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант». 2.Справочная Правовая Система КонсультантПлюс. 3.Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух».</p>	<p><i>Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем</i></p> <p>лицензионное программное обеспечение: Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gade, программа для тестирования студентов MyTestx. 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8. 1с: Предприятие 8. 1с: Бухгалтерия 8. Операционная система для рабочих станций Linux Ubuntu x64</p> <p>профессиональные базы данных и информационные справочные системы: 1.Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант». 2.Справочная Правовая Система КонсультантПлюс.</p>

дополнения:

Обновления вносит _____ **к.э.н, доц. Левчук В.В.** _____
(подпись) (должность, Ф.И.О педагогического работника)
Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры
_____ **Маркетинг, туризм и реклама** _____ № 11 от 26.06.2019 г.
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой _____ **к.э.н., доцент Крамаренко Р.Р.** _____
(подпись) (Ф.И.О)

**Частное образовательное учреждение высшего образования
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)**



Утверждаю
Ректор РИЗП

К.ю.н., доц., Паршина А.А.
25 июня 2020 г.

**Обновление основной профессиональной образовательной программы в части
содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля)
(изменения и дополнения к рабочей программе)
на 2020/2021 учебный год**

В рабочую программу _____ **Внешнеэкономическая деятельность** _____
(наименование дисциплины (модуля))
для направления подготовки _____ **38.03.06 Торговое дело** _____
(код) наименование направления подготовки)
с учетом развития науки, техники, культуры, экономики, технологий и социальной сферы
вносятся следующие изменения:

Содержание пункта рабочей программы до обновления	Содержание пункта рабочей программы после обновления
Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем	Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем
<p>лицензионное программное обеспечение: Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gade, программа для тестирования студентов My Testx, 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8.1с: Предприятие 8.1с: Бухгалтерия 8. Операционная система для рабочих станций Linux Ubuntu x64.</p> <p>профессиональные базы данных и информационные справочные системы: Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант». Справочная Правовая Система КонсультантПлюс.</p>	<p>лицензионное программное обеспечение: Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gade, программа для тестирования студентов My Testx, 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8.1с: Предприятие 8.1с: Бухгалтерия 8. Операционная система для рабочих станций Linux Ubuntu x64.</p> <p>профессиональные базы данных и информационные справочные системы: Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант». Справочная Правовая Система КонсультантПлюс. Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух».</p>

дополнения:

Обновления вносит _____ к.э.н, доц. Левчук В.В.
(подпись) (должность, Ф.И.О педагогического работника)

Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры
Маркетинг, реклама и туризм протокол № 10 от 25.05.2020 г.
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой _____ к.э.н., доц. Крамаренко Р.Р.
(подпись) (Ф.И.О)

Частное образовательное учреждение высшего образования
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)



Утверждаю
Ректор РИЗП

К.ю.н., доц., Паршина А.А.
25 июня 2020 г.

Обновление основной профессиональной образовательной программы в части содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля) (изменения и дополнения к рабочей программе)

В рабочую программу _____ **Внеэкономическая деятельность**

(наименование дисциплины (модуля))

для направления подготовки _____ **38.03.06 Торговое дело**

(код) наименование направления подготовки)

Раздел 2, раздел 3 и раздел 4 читать в следующей редакции:

Раздел 2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

«Внеэкономическая деятельность» является одной из дисциплин вариативной части, входящих в рабочий учебный план по направлению 38.03.06 Торговое дело профиль Маркетинг. Дисциплина изучается в 8 семестре студентами очной формы обучения, в 9 семестре студентами очной формы обучения.

Раздел 3. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) «Внеэкономическая деятельность» составляет 4 зачетные единицы или 144 часа.

Основной единицей трудоемкости является зачетная единица (з.е.), равный 36 часам учебного времени.

Форма обучения	Очная форма	Заочная форма
Срок обучения	4 года	5 лет
Общий объем час по УП	144	144
Всего аудиторных занятий, час, в том числе:	36	16
- лекции	18	8
- семинарские занятия	18	8
- практические занятия	-	-
- лабораторные занятия	-	-
Самостоятельная работа, час.	108	128
Подготовка занятия семинарского типа	30	33
конспектирование первоисточников и другой учебной литературы, проработка учебного материала по конспектам, учебной и научной литературе	20	28
самостоятельное изучение вопросов по теме	58	65
выполнение курсовых проектов (работ)	-	-
подготовка к промежуточной аттестации	-	2
Зачеты, по семестрам,	8с	9с

Раздел 4. Содержание дисциплины (модуля) «Внешнеэкономическая деятельность», структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических и видов учебных занятий

Формируемые компетенции	Названия тем	Трудоёмкость по видам учебной работы, час					
		Общая трудоёмкость	Контактная работа				Самостоятельная работа
			лекции	семинарские	практические	лабораторные работы	
ОК-6	Тема 1. Понятие, сущность и условия развития внешнеэкономической деятельности						
	Очная форма обучения	14	1	1		12	
	Заочная форма обучения	14	0,5	-		13,5	
ОК-6	Тема 2. Государственное регулирование и управление ВЭД.						
	Очная форма обучения	14	1	1		12	
	Заочная форма обучения	14	1	1		12	
ПК-9	Тема 3. Внешнеэкономические операции.						
	Очная форма обучения	16	2	2		12	
	Заочная форма обучения	16	1	1		14	
ОПК-1 ПК-9	Тема 4. Современные формы международной торговли.						
	Очная форма обучения	14	2	2		10	
	Заочная форма обучения	14	1	1,5		11,5	
ОПК-1 ПК-9	Тема 5. Формы международной конкурсной торговли.						
	Очная форма обучения	16	2	2		12	
	Заочная форма обучения	16	0,5	0,5		15	
ОК-6 ПК-9	Тема 6. Внешнеторговые контракты						
	Очная форма обучения	14	2	2		10	
	Заочная форма обучения	14	1	1		12	
ОК-6 ПК-9	Тема 7. Совместные предприятия и свободные экономические зоны.						
	Очная форма обучения	14	2	2		10	
	Заочная форма обучения	14	0,5	0,5		13	
ОПК-1 ПК-9	Тема 8. Транспортное обеспечение международных перевозок						
	Очная форма обучения	14	2	2		10	
	Заочная форма обучения	14	1	1		12	
ОК-6 ОПК-1 ПК-9	Тема 9. Международные расчеты и валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности						
	Очная форма обучения	14	2	2		10	

	Заочная форма обучения	14	1	1			12
ПК-9	Тема 10. Организация и проведения деловых переговоров.						
	Очная форма обучения	14	2	2			10
	Заочная форма обучения	12	0,5	0,5			11
Подготовка к промежуточной аттестации							
	Очная форма обучения	-					-
	Заочная форма обучения	2					2

Обновления вносит _____ к.э.н., доц. Левчук В.В.
(подпись) (должность, Ф.И.О педагогического работника)

Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры
Маркетинг, реклама и туризм протокол № 10 от 25.05.2020 г.
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой _____ к.э.н., доц. Крамаренко Р.Р.
(подпись) (Ф.И.О)

	<p>1. Гильяно, А. А. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия : учебное пособие : [16+] / А. А. Гильяно, Н. В. Мозолева. – Санкт-Петербург : ИЦ "Интермедия", 2018. – 192 с. : табл., схем. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=616735 □ □</p> <p>* Библиотека РИЗП. ** ЭБС «Университетская библиотека онлайн».</p>
<p>Раздел 10.</p>	<p>Раздел 10.</p>
<p>Лицензионное программное обеспечение: Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис 2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол UserGade, программа для тестирования студентов MyTestx.lc: Зарплата и Управление Персоналом 8.lc: Предприятие 8.lc: Бухгалтерия 8.</p> <p>профессиональные базы данных и информационные справочные системы:</p> <p>7. Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант».</p> <p>8. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс.</p> <p>9. Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух».</p>	<p>Лицензионное программное обеспечение: Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис 2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол UserGade, программа для тестирования студентов MyTestx.lc: Зарплата и Управление Персоналом 8.lc: Предприятие 8.lc: Бухгалтерия 8, 1 c: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях.</p> <p>профессиональные базы данных и информационные справочные системы:</p> <p>7. Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант».</p> <p>8. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс.</p> <p>9. Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух».</p>

и дополнения:

Дополнить рабочую программу по дисциплине (модулю) разделами:

Раздел 12. Методическое обеспечение образовательного процесса для обучения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья.

Организация обучения, текущей и промежуточной аттестации студентов-инвалидов и студентов с ОВЗ осуществляется с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся.

Исходя из психофизического развития и состояния здоровья студентов-инвалидов и студентов с ОВЗ, организуются занятия совместно с другими обучающимися в общих группах, используя социально-активные и рефлексивные методы обучения создания комфортного психологического климата в студенческой группе или, при соответствующем заявлении такого обучающегося, по индивидуальной программе, которая является модифицированным вариантом основной рабочей программы дисциплины. При этом содержание программы дисциплины не изменяется. Изменяются, как правило, формы обучения и контроля знаний, образовательные технологии и дидактические материалы.

Обучение студентов-инвалидов и студентов с ОВЗ также может осуществляться индивидуально и/или с применением дистанционных технологий.

Обучающиеся из числа инвалидов и лиц с ОВЗ обеспечиваются печатными и (или) электронными образовательными ресурсами в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья.

Для осуществления процедур текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся инвалидов и лиц с ОВЗ фонд оценочных средств по дисциплине,

позволяющий оценить достижение ими результатов обучения и уровень сформированности компетенций, предусмотренных учебным планом и рабочей программой дисциплины, адаптируется для обучающихся инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья с учетом индивидуальных психофизиологических особенностей (устно, письменно на бумаге, письменно на компьютере, в форме тестирования и т.п.). При необходимости обучающимся предоставляется дополнительное время для подготовки ответа при прохождении аттестации.

Раздел 13. Реализация образовательной программы с применением дистанционных образовательных технологий

Согласно части 2 статьи 16 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ возможна реализация в образовательных организациях образовательных программ с применением дистанционных образовательных технологий.

При реализации дистанционного обучения образовательная организация обеспечивает функционирование электронной информационно-образовательной среды, включающей в себя электронные информационные ресурсы, электронные образовательные ресурсы, совокупность информационных технологий, телекоммуникационных технологий, соответствующих технологических средств, взаимодействие между участниками образовательного процесса, в том числе синхронное и (или) асинхронное взаимодействия посредством сети "Интернет", а также освоение обучающимися образовательных программ в полном объеме независимо от места нахождения обучающихся.

Организация предоставляет учебно-методическую помощь обучающимся, в том числе в форме индивидуальных консультаций, оказываемых дистанционно с использованием информационных и телекоммуникационных технологий.

Организация самостоятельно определяют объем аудиторной нагрузки и соотношение объема занятий, проводимых путем непосредственного взаимодействия педагогического работника с обучающимся, и учебных занятий с применением дистанционных образовательных технологий.

Обновления вносит _____

(подпись)

к.э.н., доц. Левчук В.В.

(должность, Ф.И.О педагогического работника)

Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры «Маркетинг, реклама и туризм» протокол № 10 «24» мая 2021 г.
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой _____
(подпись)

(Ф.И.О)

к.э.н., доц. Крамаренко Р.Р.