

Частное образовательное учреждение высшего образования  
«Ростовский институт защиты предпринимателя»  
(РИЗП)

---



Утверждаю  
Ректор РИЗП

К.И.И. Дед., Паршин А.В.

11 декабря 2015 г.

Рассмотрено  
на Ученом совете РИЗП  
протокол №5/2 от  
11 декабря 2015 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА  
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

**Международная торговля**

(наименование дисциплины (модуля))

Код и наименование направления подготовки	38.03.06 Торговое дело
Направленность (профиль)	<u>Маркетинг</u> (наименование направленности)
Квалификация (степень) выпускника	бакалавр

Ростов-на-Дону  
2015 г.

Программа составлена в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело (уровень бакалавриата), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 12 ноября 2015г. № 1334.

Рабочая программа разработана для студентов 2014, 2015 года набора на 2015/2016 учебный год.

Автор(ы):

Иванченко М.А.

(инициалы, фамилия, должность, ученая степень, ученое звание)

Рекомендована кафедрой «Бухгалтерский учет и экономика»  
протокол № 5/1 от 10.12.2015 г.

Заведующий кафедрой

/Денисова И.П./

(подпись, фамилия, инициалы)

Рабочая программа переутверждена для студентов 2014, 2015, 2016  
\_\_\_\_\_ годов набора на 2016/2017  
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) 10

Ректор института

Паршина А.А.

2016 г.

Рабочая программа переутверждена для студентов 2014, 2015,  
2016, 2017 годов набора на 2017/2018  
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) 10

Ректор института

Паршина А.А.

2017 г.

Рабочая программа переутверждена для студентов 2014, 2015,  
2016, 2017, 2018 годов набора на 2018/2019  
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) 10

Ректор института

Паршина А.А.

2018 г.

Рабочая программа переутверждена для студентов  
2016, 2017, 2018, 2019 годов набора на  
2019/2020 учебный год с учетом обновления раздела  
(ов) 10

Ректор института

Паршина А.А.

27 июня 2019 года

© Иванченко М.А.2015

© РИЗП, 2015

Рабочая программа переутверждена для студентов 2017, 2018,  
2019, 2020 годов набора на 2020/2021  
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) 2, 3, 4, 10.



Ректор института

[Signature] / Паршина А.А. /  
«25» Июня 2020 г.

Рабочая программа переутверждена для студентов \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_ годов набора на \_\_\_\_\_  
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) \_\_\_\_\_.

Ректор института

\_\_\_\_\_ / Паршина А.А. /  
«  » \_\_\_\_\_ 20   г.

Рабочая программа переутверждена для студентов \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_ годов набора на \_\_\_\_\_  
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) \_\_\_\_\_.

Ректор института

\_\_\_\_\_ / Паршина А.А. /  
«  » \_\_\_\_\_ 20   г.

Рабочая программа переутверждена для студентов \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_ годов набора на \_\_\_\_\_  
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) \_\_\_\_\_.

Ректор института

\_\_\_\_\_ / Паршина А.А. /  
«  » \_\_\_\_\_ 20   г.

Рабочая программа переутверждена для студентов \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_ годов набора на \_\_\_\_\_  
учебный год с учетом обновлений раздела (ов) \_\_\_\_\_.

Ректор института

\_\_\_\_\_ / Паршина А.А. /  
«  » \_\_\_\_\_ 20   г.



### Цели и задачи дисциплины (модуля):

**Цели:** подготовка теоретической базы в форме системы знаний, носящих междисциплинарный характер, по вопросам сущности, видов и основных форм организации и техники операций в международной торговле, государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, специфики организации международной торговой деятельности на уровне субъектов РФ и коммерческих организаций (предприятий).

**Задачами** дисциплины являются:

- изучение сущности, направлений и форм организации международной торговли;
- формирование у студентов целостной системы знаний о закономерностях и специфике развития внешнеэкономических связей;
- подготовка теоретической базы для применения полученных знаний на практике.

### Раздел 1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю)

Формируемые компетенции		планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю) (знания и (или) умения и (или) навыки и (или) опыт деятельности, формируемые данной компетенцией)
индекс	формулировка	
ПК-3	готовность к выявлению и удовлетворению потребностей покупателей товаров, их формированию с помощью маркетинговых коммуникаций, способностью изучать и прогнозировать спрос потребителей, анализировать маркетинговую информацию, конъюнктуру товарного рынка	<p><b>знать:</b> понятия и факторы, влияющие на товародвижение; этапы закупочной работы; виды и классификацию договоров и их правовое регулирование и контроль; организацию перевозок грузов; способы и методы осуществления торговой деятельности в международной торговле; организацию расчетов; источники правового регулирования в сфере международной торговли; конъюнктуру международного товарного рынка</p> <p><b>уметь:</b> выбрать потенциальных поставщиков, формы и методы товароснабжения; использовать с учетом классификации коммерческих посредников, заключать договора, контролировать их соблюдение и осуществлять анализ; использовать методы и принципы государственного регулирования товарного обращения в сфере конкуренции, рекламы, качества товаров</p> <p><b>владеть:</b> навыками установления коммерческих связей; методами выбора каналов распределения; выявления и удовлетворения потребностей покупателей товаров на международном уровне; правилами осуществления контроля в торговле и защите прав участников торговых отношений</p>
ПК-6	способность выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и	<p><b>знать:</b> систему договорных отношений в международной торговле; классификацию договоров в международной предпринимательской деятельности, их структуру и содержание; способы выбора деловых партнеров</p>

	контролировать их выполнение	<p><b>уметь:</b> применять нормы действующего законодательства при оформлении договорных правоотношений (заключение, изменение и расторжение) в международной торговле; проводить деловые переговоры с партнерами.</p> <p><b>владеть:</b> навыками заключения договоров и контроля их выполнения на международном уровне; культурой мышления, деловой и профессиональной этикой; навыками принятия ответственности за нарушение договорных обязательств</p>
--	------------------------------	---

## Раздел 2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Международная торговля» относится к числу вариативных дисциплин учебного плана (дисциплина по выбору) по направлению подготовки «Торговое дело».

Дисциплина изучается на 3 курсе в 6 семестре студентами заочной формы обучения и базируется на дисциплинах «Коммерческая деятельность», «Основы маркетинга», «Теоретические основы товароведения и др.

## Раздел 3. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины «Международная торговля» составляет 5 зачетных единиц или 180 часов.

Основной единицей трудоемкости является зачетная единица (з.е.), равная 36 часам учебного времени.

Форма обучения	Заочная
<b>Срок обучения</b>	5 лет
<b>Общий объем час по УП</b>	<b>180</b>
<b>Всего аудиторных занятий, час, в том числе:</b>	20
- лекции	8
- семинарские занятия	12
- практические занятия	-
- лабораторные занятия	-
<b>Самостоятельная работа, час.</b>	160
Подготовка занятия семинарского типа	10
конспектирование первоисточников и другой учебной литературы, проработка учебного материала по конспектам, учебной и научной литературе	80
самостоятельное изучение вопросов по теме	61
выполнение курсовых проектов (работ)	
Подготовка к промежуточной аттестации	9
Зачеты, по семестрам,	
Экзамены, по семестрам	6с

**Раздел 4. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий**

Формируемые компетенции	Названия тем	Трудоёмкость по видам учебной работы					
		Общая трудоёмкость	Контактная работа				Самостоятельная работа
			лекции	практические	семинарские	лабораторные работы	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 1. Международная торговля в системе международных отношений</b>						
	Заочная форма обучения	31,5	0,5		1	30	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 2. Международное разделение труда</b>						
	Заочная форма обучения	11,5	0,5		1	10	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 3. Международные экономические и торговые организации</b>						
	Заочная форма обучения	11,5	0,5		1	10	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 4. Внешнеэкономические операции</b>						
	Заочная форма обучения	16,5	0,5		1	15	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 5. Современные формы международной торговли</b>						
	Заочная форма обучения	18	1		1	16	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 6. Формы международной конкурсной торговли</b>						
	Заочная форма обучения	12	1		1	10	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 7. Международные валютно- расчетные отношения</b>						
	Заочная форма обучения	12	1		1	10	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 8. Внешнеторговые контракты</b>						
	Заочная форма обучения	12	1		1	10	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 9. Транспортное обеспечение международных перевозок</b>						
	Заочная форма обучения	23	1		2	20	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 10. Мирохозяйственные связи Российской Федерации</b>						
	Заочная форма обучения	23	1		2	20	
<b>Подготовка к промежуточной аттестации</b>							
Заочная форма обучения		9				9	

## Содержание дисциплины (модуля)

### **Тема 1. Международная торговля в системе международных отношений.**

Мировой рынок и международная торговля.

Основные этапы в развитии мировой торговли.

Внешнеторговая политика: формы, методы, инструменты. Виды мировой торговли

Международная торговля товарами.

### **Тема 2. Международное разделение труда.**

Сущность международного разделения труда и факторы его определяющие.

Формы международного разделения труда.

Основные этапы развития международной экономической интеграции.

### **Тема 3. Международные экономические и торговые организации.**

Роль и порядок образования международных экономических организаций.

Функции и классификация международных экономических организаций.

Общая характеристика экономической деятельности международных организаций. Отношения России и ВТО на современном этапе.

### **Тема 4. Внешнеэкономические операции.**

Понятие внешнеэкономической сделки. Международно- правовое регулировании внешнеэкономических сделок. Национально-правовое регулирование внешнеэкономических сделок.

Виды внешнеторговых операций. Экспортно-импортные операции: экспортные, импортные, реэкспортные, реимпортные

Сущность международного обмена товарами.

Встречная торговля: бартерные операции, встречные закупки, выкуп устаревшей продукции, операции с давальческим сырьем, компенсационные операции.

Торговля готовой продукцией. Особенности торговли готовой продукцией в разобранном виде. Торговля кооперируемой продукцией: производственная кооперация, сбытовая кооперация, производственно-сбытовая кооперация.

Международные торгово-посреднические операции. Понятие торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических операций: операции по перепродаже, комиссионные операции, агентские, брокерские, прочие.

### **Тема 5. Современные формы международной торговли.**

Международная аренда: виды и преимущества лизинга. Международная торговля изобретениями и «ноу-хау». Международная торговля инженерно-консультационными услугами(инжиниринговые операции). Услуги на

мировом рынке. Международная торговля туристическими услугами: содержание, виды, значение. Виды международного туризма. Факторинг.

#### **Тема 6. Формы международной конкурсной торговли.**

Международные аукционы: понятие, характеристика.

Понятие международной биржевой торговли. Биржевая торговля: особенности биржевой торговли товарами, правовое положение товарных бирж, виды бирж, функционирование товарной биржи, участники биржевой торговли, основные виды сделок на товарной бирже, биржевые торги. Брокерские конторы. Международные выставки и ярмарки.

#### **Тема 7. Международные валютно- расчетные отношения.**

Сущность международных расчетов и валютных операций. Роль банков при проведении международных расчетов. Основные формы международных расчетов: банковский перевод, аккредитив, инкассо, платежи по открытому счету, чек и вексель. Современные безналичные расчеты и системы.

Понятие валютных операций и их виды. Основные положения, заложенные в правовые основы Федерального закона «О валютном регулировании и валютном контроле».

Особенности валютной политики России. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов. Понятие валютного контроля. Нормативно- правовая база валютного регулирования и контроля в РФ. Валютные риски. Паспорт экспортной сделки, его роль в системе валютного контроля. Пути совершенствования валютно-финансовых отношений ВЭД.

#### **Тема 8. Внешнеторговые контракты.**

Роль договора во внешнеэкономической деятельности. Сущность, виды и механизмы действия внешнеторговых контрактов. Виды контрактов ВЭД. Правовое регулирование договора купли-продажи. Существенные и несущественные условия контракта. Структура договора: цена и общая сумма контракта. Условия платежа, качество, упаковка, маркировка товара, штрафные санкции, форс-мажор, страхование. Базисные условия поставок.

Международные правила по толкованию торговых терминов (Инкотермс), его роль в исполнении внешнеторгового договора купли-продажи. Содержание базисных условий Инкотермс – 2010.

#### **Тема 9. Транспортное обеспечение международных перевозок.**

Роль транспорта во внешней торговле.

Содержание и классификация международных транспортных операций.

Страхование грузов: морское страхование, авиационное страхование, наземное страхование

#### **Тема 10. Мирохозяйственные связи Российской Федерации.**

Место и роль России в мировой экономике.



Экономический потенциал России.  
Внешняя торговля России.  
Внешнеторговая политика России.

**Раздел 5. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю) (Приложение №1)**

**Раздел 6. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся**

– Учебно-методические указания по организации самостоятельной работы студентов и проведению практических (семинарских) занятий по дисциплине (модулю).

**Раздел 7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины(модуля)**

**7.1. Нормативно-правовые акты**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок от 30.12.2008г. № 6 ФКЗ, от 30.12.2008г. № 7-ФКЗ// СЗ РФ. 2009. №4. Ст.445
2. Гражданский кодекс Российской Федерации 30.11.1994 №51-ФЗ (ред.23.06.2014 №171-ФЗ)// СПС Консультант Плюс //
3. Таможенный Кодекс Таможенного Союза. М.ПРОСПЕКТ, 2012
4. Кодекс торгового мореплавания РФ 30.04.99 № 89 ФЗ (р. 3.02.2014 № 15-ФЗ) //СПС Консультант Плюс //
5. Федеральный закон РФ от 27.12.2002 № 184-ФЗ(23.06.2014г.№ 160-ФЗ) «О техническом регулировании» // СЗ РФ 2002. № 52(ч.1) ст.5140
6. Федеральный закон 13 марта 2006 г. № 38-ФЗ «О рекламе» (ред.28.06.2014г. № 190-ФЗ) // СПС Консультант Плюс //
7. Федеральный закон РФ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» 8.08. 2001 129 ФЗ (р. 21.07.2014г. №241-ФЗ) //СПС Консультант Плюс //
8. Федеральный закон РФ «О валютном регулировании и валютном контроле» 10.12.2003г.№ 173-ФЗ( 21.06.2014г. № 218-ФЗ)//СПС Консультант Плюс //
9. Федеральный закон РФ «О государственном контроле за осуществлением международных автомобильных перевозок и об ответственности за нарушение порядка их выполнения» от 24.07.1998г. №127-ФЗ( ред. 2.04.2012г №31-ФЗ) //СПС Консультант Плюс //
10. Федеральный закон РФ «Об основах государственного регулирования внешнеэкономической деятельности» от 8.12.2003г. №164-ФЗ( ред. 28.12.2009г. № 381-ФЗ) //СПС Консультант Плюс //

11. Федеральный закон ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» 24.07.2007г. №209(ред.28.12. 2013г. №396-ФЗ)// СПС Консультант Плюс //
12. Федеральный закон РФ «Об иностранных инвестициях РФ» 9.07. 99 № 160 ФЗ (ред. 3.02.2014г. №12-ФЗ)// СПС Консультант Плюс //
13. Федеральный закон РФ «О торгово-промышленных палатах РФ» 7.07.93 № 5340-1-ФЗ(5.05.2014г.№106-ФЗ)// СПС Консультант Плюс //
14. Федеральный закон РФ «Об экспертном контроле» 18.07.99 № 183 ФЗ(ред.21.12.2013г. №372-ФЗ)// СПС Консультант Плюс //
- 15.Федеральный закон РФ от 28.12.2009г. №381-ФЗ «Об основах государственного регулирования и развития торговой деятельности в РФ»(ред.28.12.2013 №446-ФЗ)// Российская газета Федеральный выпуск №5077 от 30.12.2009г.// СПС Консультант Плюс //
- 16.Федеральный закон РФ от 21.11.2011г. 325-ФЗ »Об организационных торгах»(ред.21.07.2014г.№218-ФЗ/ СПС Консультант Плюс //
- 17.Федеральный закон РФ «О международных договорах РФ» №101 от 15.07. 1995г. (ред.25.12.2012г. № 254-ФЗ)// СПС Консультант Плюс //
18. Федеральный закон РФ «О таможенном регулировании в РФ» № 311-ФЗ, от 27.11.2010г(ред.5.05.2014 №115-ФЗ). //СЗ РФ 29.11.2010 № 48 ст. 6252//
- 19.Федеральный закон РФ «Об особых экономических зонах в РФ» от 22.07 2005г. №116-ФЗ( ред. 23.06 2014)// СПС Консультант Плюс //
- 20.Закон РФ от 27 декабря 1991 г. № 2124-1 (1.09.2013)«О средствах массовой информации» // СПС Консультант Плюс //
- 21.Закон РФ « О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» 8.12.2003г.№165-ФЗ(11.07.2011г. №200-ФЗ) // СПС Консультант Плюс //
- 22.Закон РФ «О таможенном тарифе» от 21.05.1993 №5003-1(ред.4.03.2014 №22-ФЗ)//СПС Консультант Плюс //
23. Закон РФ «О защите прав потребителей» от 7.02.1992 (ред.5.05.2014г.№112-ФЗ)//СПС Консультант Плюс //

## **7.2. Основная литература**

1. Семенова Е. Е., Соболева Ю. П. Международная торговля: учебное пособие. М.: Директ-Медиа 2015 г. 260 страниц \*\*
2. Переясливец Р. И. Основные теории международной торговли. М.: Лаборатория книги 2011 г. 99 страниц \*\*
3. Николаенко А. Е. Международная торговля и мировой рынок. М.: Лаборатория книги 2011 г. 102 страницы\*\*

## **7.3 Дополнительная литература**

1. Казаков П. С. Международная встречная торговля и ее возможности для российских предприятий. М.: Лаборатория книги 2011 г. 122 страницы\*\*
2. Захаров Е. П. Деятельность международных товарных бирж/аукционов. М.: Лаборатория книги 2012 г. 91 страница\*\*

3. Андреева Е.И. Классификация товаров международной торговли: учеб. пособие/ Е.И. Андреева.- М.: изд-во Российской таможенной академии, 2012.-130с. \*

\* Библиотека РИЗП

\*\* ЭБС «КнигаФонд»

#### **Раздел 8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля)**

1. Статистические материалы Госкомстата, размещенные на официальном сайте ([www.gks.ru](http://www.gks.ru))
2. Статистические материалы по Ростовской области, размещенные на официальном сайте Администрации Ростовской области ([www.donland.ru](http://www.donland.ru))
3. Министерство финансов РФ: [сайт]. – URL: <http://www1.minfin.ru/ru/>.
4. Компания «Консультант Плюс» (нормативно-правовые акты): [сайт].- URL: <http://www.consultant.ru/online>.
5. Компания «Гарант» (нормативно-правовые акты): [сайт]. – URL: <http://garant.park.ru/>.
6. ГААП.РУ, новостной портал по международному и российскому бухгалтерскому учету, налогообложению и аудиту: [сайт]. – URL: <http://www.gaap.ru>
7. <http://www.kremlin.ru> - официальный сайт Президента РФ
8. <http://www.government.ru> - официальный сайт Правительства РФ
9. <http://www.council.gov.ru> - официальный сайт Совета Федерации Федерального Собрания РФ
10. <http://www.duma.gov.ru> - официальный сайт Государственной Думы Федерального Собрания <http://www.ach.gov.ru> - официальный сайт Счетной палаты РФ
11. <http://www.economy.gov.ru> - официальный сайт Минэкономразвития РФ
12. <http://www.gks.ru> – официальный сайт Федеральной службы государственной статистики
13. <http://www.donland.ru> - официальный сайт Правительства Ростовской области

#### **Раздел 9. Методические материалы для обучающихся по освоению дисциплины (модулю)**

Освоение дисциплины (модуля) основано на комплексном формировании заданных показателей компетенций, представляющих собой, соответствующие знания, умения и навыки. Показатели компетенций «Знать» формируются преимущественно на основе лекционного материала и частично в результате выполнения заданий на самостоятельную работу.

Показатели компетенций «Уметь» и «Владеть» формируются в результате выполнения практических заданий и в результате выполнения заданий на самостоятельную работу.

К самостоятельной работе студентов относится: конспектирование первоисточников и другой учебной литературы; проработка учебного материала по конспектам, учебной и научной литературе; самостоятельное курсовых проектов (работ); подготовка к промежуточной аттестации.

**Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине(модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем**

**лицензионное программное обеспечение:**

Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 7 home, Microsoft Windows XP, Офисные приложения (Word, Excel, PowerPoint), Антивирусная программа Nod32 academic,.

1с: Зарплата и Управление Персоналом 8.1с: Предприятие 8.1с: Бухгалтерия 8.

**профессиональные базы данных и информационные справочные системы:**

1. Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант».
2. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс.

**Раздел 11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)**

Для материально-технического обеспечения дисциплины используется специальные помещения РИЗП, представляющие собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. Специальные помещения РИЗП укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории (мультимедийное оборудование).

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду РИЗП.

Приложение №1  
к рабочей программе дисциплины (модуля)  
Международная торговля

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО  
КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ  
АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)**

**Международная торговля**

(наименование дисциплины (модуля))

Код и наименование направления подготовки	38.03.06 Торговое дело
Направленность (профиль)	<u>Маркетинг</u> (наименование направленности)
Квалификация (степень) выпускника	бакалавр

Ростов-на-Дону  
2015 г.

12



## РАЗДЕЛ 1.

### Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

<b>Номер компетенции «ПК-3»</b>	<b>Формулировка компетенции «готовность к выявлению и удовлетворению потребностей покупателей товаров, их формированию с помощью маркетинговых коммуникаций, способностью изучать и прогнозировать спрос потребителей, анализировать маркетинговую информацию, конъюнктуру товарного рынка»</b>	
Б1.Б.13	Основы маркетинга	3, 4
Б1.Б.14	Коммерческая деятельность	3, 4
Б1.В.ОД.2	Мерчандайзинг в торговле	8
Б1.В.ОД.4	Правовое обеспечение информационной деятельности	5
Б1.В.ОД.5	Информационные технологии в управлении	1
Б1.В.ОД.6	Маркетинговые коммуникации	5
Б1.В.ОД.7	Маркетинговые исследования	7
Б1.В.ОД.8	Маркетинг в отраслях и сферах деятельности	7, 8
Б1.В.ОД.9	Управление маркетингом	4, 5
Б1.В.ОД.12	Конкурентоспособность организаций и товаров	9
Б1.В.ДВ.2.2	Международная торговля	6
Б1.В.ДВ.3.2	Торговое дело	1
Б1.В.ДВ.6.1	Связи с общественностью (паблик рилейшнз)	9
Б1.В.ДВ.6.2	Брендинг	9
Б1.В.ДВ.8.1	Поведение потребителей	8
Б1.В.ДВ.9.1	Социальный маркетинг	9
Б1.В.ДВ.9.2	История экономики	9
Б1.В.ДВ.10.1	Бизнес-планирование	8
Б2.У.1	Учебная практика (Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности)	8
Б2.П.1	Производственная практика (Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)	9
Б2.П.2	Преддипломная практика (Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности)	10
Б3.Д.1	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты	10
<b>Номер компетенции «ПК-6»</b>	<b>Формулировка компетенции «способность выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение»</b>	
<b>Дисциплины (модули), формирующие компетенцию в процессе освоения образовательной программы</b>		<b>Этап формирования (семестр)</b>
		<b>Заочная форма</b>
<b>Индекс</b>	<b>Наименование</b>	
Б1.Б.10	Экономика предприятия (организации)	
		3

Б1.В.ОД.6	Маркетинговые коммуникации	5
Б1.В.ОД.13	Правовое регулирование предпринимательской деятельности	5
Б1.В.ОД.17	Деловые переговоры	4
Б1.В.ДВ.2.2	Международная торговля	6
Б1.В.ДВ.3.1	Организация предпринимательской деятельности	1
Б1.В.ДВ.3.2	Торговое дело	1
Б1.В.ДВ.4.2	Конфликтология	7
Б1.В.ДВ.8.2	Деловое общение	8
Б1.В.ДВ.11.1	Управление персоналом	7
Б3.Д.1	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты	10

### 1.2. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Номер компетенции	Показатели оценивания компетенций (знания и (или) умения и (или) навыки и (или) опыт деятельности, формируемые данной компетенцией)	Критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования		
		1-й уровень «УЗНА- ВАНИЕ»	2-й уровень «ВОСПРО- ИЗВЕДЕНИЕ»	3-й уровень «ПРИ- МЕНЕНИЕ»
ПК-3	<p><b>знать:</b> понятия и факторы, влияющие на товародвижение; этапы закупочной работы; виды и классификацию договоров и их правовое регулирование и контроль; организацию перевозок грузов; способы и методы осуществления торговой деятельности в международной торговле; организацию расчетов; источники правового регулирования в сфере международной торговли; конъюнктуру международного товарного рынка</p> <p><b>уметь:</b> выбрать потенциальных поставщиков, формы и методы товароснабжения; использовать с учетом классификации коммерческих посредников, заключать договора, контролировать их соблюдение и осуществлять анализ; использовать методы и принципы государственного регулирования товарного обращения в сфере конкуренции, рекламы, качества товаров</p> <p><b>владеть:</b> навыками установления коммерческих связей; методами выбора каналов распределения; выявления и удовлетворения потребностей покупателей товаров на международном уровне; правилами осуществления контроля в торговле и защите прав участников торговых отношений</p>	+	+	

ПК-6	<p><b>знать:</b> систему договорных отношений в международной торговле; классификацию договоров в международной предпринимательской деятельности, их структуру и содержание; способы выбора деловых партнеров</p> <p><b>уметь:</b> применять нормы действующего законодательства при оформлении договорных правоотношений (заключение, изменение и расторжение) в международной торговле; проводить деловые переговоры с партнерами.</p> <p><b>владеть:</b> навыками заключения договоров и контроля их выполнения на международном уровне; культурой мышления, деловой и профессиональной этикой; навыками принятия ответственности за нарушение договорных обязательств</p>	+	+	+
------	---	---	---	---

### 1.3. Шкала оценивания компетенций

Оценка за экзамен	Критерии оценивания компетенций
«Неудовлетворительно»	Студент не знает значительной части программного материала (менее 50% правильно выполненных заданий от общего объема работы), допускает существенные ошибки, неуверенно, с большими затруднениями выполняет практические работы, не подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена.
«Удовлетворительно»	Студент показывает знания только основного материала, но не усвоил его деталей, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, в целом, не препятствует усвоению последующего программного материала, нарушения логической последовательности в изложении программного материала, испытывает затруднения при выполнении практических работ, подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена на минимально допустимом уровне.
«Хорошо»	Студент показывает твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос, правильно применяет теоретические положения при решении практических вопросов и задач, владеет необходимыми навыками и приемами их выполнения, допуская некоторые неточности; демонстрирует хороший уровень освоения материала, информационной и коммуникативной культуры и в целом подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена.
«Отлично»	Студент глубоко и прочно усвоил программный материал, исчерпывающе, последовательно, четко и логически стройно его излагает, умеет тесно увязывать теорию с практикой, свободно справляется с задачами, вопросами и другими видами применения знаний, причем не затрудняется с ответом при видоизменении заданий, использует в ответе материал монографической литературы, правильно обосновывает принятое решение, владеет разносторонними навыками и приемами выполнения практических задач, подтверждает полное освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена.

15

**Раздел 2. Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций**

**ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ И ИНЫЕ МАТЕРИАЛЫ – ПК-3**

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний:

- 1.Мировой рынок и международная торговля.
- 2.Основные этапы в развитии мировой торговли.
- 3.Внешнеторговая политика: формы, методы, инструменты. Виды мировой торговли
- 4.Международная торговля товарами.
- 5.Сущность международного разделения труда и факторы его определяющие.
- 6.Формы международного разделения труда.
- 7.Основные этапы развития международной экономической интеграции.

**Тестовые задания.**

**1. Мировое хозяйство охватывает:**

- а) мировой рынок;
- б) мировое производство;
- в) мировое сотрудничество;

**2.Мировой рынок - это:**

- а) сумма национальных рынков;
- б) особая сфера рыночных отношений, переросших национальные границы;
- в) интеграция национального хозяйства в мировой процесс производства;

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки умений:

- 1.Роль и порядок образования международных экономических организаций.
- 2.Функции и классификация международных экономических организаций.
- 3.Общая характеристика экономической деятельности международных организаций.
- 4.Отношения России и ВТО на современном этапе.

**Тестовые задания.**

**1.Главная причина возникновения транснациональных корпораций:**

- а) развитие мировой торговли;
- б) жесткая конкуренция;
- в) концентрация производства и капитала;

**2. Сущность транснациональных корпораций:**

- а) крупная фирма, доминирующая в нескольких отраслях экономики страны;
- б) союз фирм в одной или нескольких сферах экономики;
- в) национальная компания с зарубежными филиалами и активами, контролирующая производство определенных товаров;

**3.Валовый внутренний продукт—это:**

- а) сумма конечных товаров и услуг, произведенных внутри страны за определенный период времени резидентами и нерезидентами;
- б) совокупная стоимость конечных товаров и услуг в рыночных ценах;
- в) сумма всех реализованных конечных товаров на территории страны;

**4. Концерн - это:**

- а) форма монополистического объединения, характеризующаяся единством собственности и контроля, но предприятия не имеют реальной самостоятельности;
- б) монополистическое объединение экспортеров, которые путем обеспечения контроля за объемами производства ограничивают конкуренцию.

в) форма монополистического объединения, имеющая обычно временный характер, где стороны договариваются о накоплении и отсрочке продаж продукции с целью создания дефицита

#### **5. Товарная биржа – это:**

- а) коммерческое предприятие, основной целью которого является заключение торговых сделок по выставленным товарам;
- б) постоянно действующий рынок массовых, качественно равноценных, товаров, что позволяет вести торговлю без предъявления и осмотра товара по образцам;
- в) публичная демонстрация достижений тех или иных отраслей материальной или духовной сферы жизни общества, цель которой - обмен идеями, теориями, знаниями при одновременном проведении коммерческой работы.

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки навыков:

1. Понятие внешнеэкономической сделки.
2. Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок. Национально-правовое регулирование внешнеэкономических сделок.
3. Виды внешнеторговых операций. Экспортно-импортные операции: экспортные, импортные, реэкспортные, реимпортные
4. Сущность международного обмена товарами.
5. Международная аренда: виды и преимущества лизинга.
6. Услуги на мировом рынке.
7. Международная торговля туристическими услугами: содержание, виды, значение. Виды международного туризма.

#### **Тестовые задания.**

##### **1. Внешнеторговая операция - это:**

- а) перевозка товаров из одной страны в другую через территорию или воздушное пространство третьей страны.
- б) сделка, по которой продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в обусловленные сроки и на определенных условиях, а покупатель обязуется принять товар и уплатить за него согласованную цену.
- в) комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена.

##### **2. Международная торговая сделка - это:**

- а) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций.
- б) понимается договор (соглашение, контракт) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке установленного количества и качества товарных единиц и/или оказанию услуг в соответствии с согласованными сторонами условиями.
- в) продажа иностранному покупателю товара с вывозом из страны продавца, то есть вывоз товаров и услуг за границу.

#### **ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ И ИНЫЕ МАТЕРИАЛЫ – ПК-6**

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний:

1. Место и роль России в мировой экономике.
2. Экономический потенциал России.
3. Внешняя торговля России.



#### 4. Внешнеторговая политика России.

##### Тестовые задания.

##### 1. Нетарифные ограничения в международной торговле представляют собой:

- а) ставку пошлин на ввоз или вывоз иностранных товаров на территорию (с территории) Таможенного союза
- б) меры запретительного или ограничительного характера, препятствующие проникновению иностранных товаров на внутренние рынки или ограничивающие возможности их использования.
- в) меры, осуществляемые с целью контроля со стороны контрагента участников ВЭД

##### 2. Какие виды деятельности относятся к основным формам ВЭД?

- а) внешняя торговля;
- б) оказание услуг на мировом рынке;
- в) совместное предпринимательство;
- г) содействие сотрудничеству;
- д) все ответы правильные;

##### 3. Направление внешнеторговой политики:

- а) протекционизм;
- б) фритрейдерство;
- в) оба ответа правильные.

##### 4. Внешнеэкономической деятельностью могут заниматься

- а) только государственные власти;
- б) только отдельных предприятий и фирм;
- в) все хозяйствующие субъекты любого уровня;
- г) отдельные предприятия и фирмы с разрешения государственной власти;

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки умений:

1. Сущность международных расчетов и валютных операций.
2. Роль банков при проведении международных расчетов.
3. Основные формы международных расчетов: банковский перевод, аккредитив, инкассо, платежи по открытому счету, чек и вексель.
4. Особенности валютной политики России.

##### Тестовые задания.

##### 1. К основным формам международных расчетов не относится:

- а) валютный клиринг;
- б) банковский перевод;
- в) аккредитив;
- г) банковский вексель.

##### 2. Факторы, не оказывающие определяющее воздействие на мировые цены:

- а) внутренние затраты организации
- б) темпы инфляции
- в) государственное регулирование
- г) система национального налогообложения

##### 3. Цена - это:

- а) сумма затрат на производство продукции,
- б) себестоимость продукции,
- в) денежное выражение стоимости товара.

##### 4. В зависимости от учета в цене затрат на производство и сбыт, а также прибыли цены подразделяются на:

- а) свободные и рыночные,
- б) оптовые и розничные,
- в) свободные и преysкурантные.

**6. Вид цены контракта, не подлежащей изменению:**

- а) публикуемая;
- б) скользящая;
- в) подвижная;
- г) твердая

**7. Цена, не изменяющаяся за период с момента подписания контракта до поступления товара к покупателям, - это:**

- а) твердая цена,
- б) единая цена,
- в) поясная цена.

**8. Вид цены, применяемой в условиях контракта при изменении элементов издержек производства:**

- а) подвижная
- б) смешанная
- в) скользящая
- г) твёрдая

**9. Твёрдая цена применяется в сделках:**

- а) с длительными сроками поставки
- б) с неопределёнными сроками поставки
- в) с поставкой в течение короткого срока
- г) с немедленной поставкой

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки навыков:

1. Роль договора во внешнеэкономической деятельности.
2. Сущность, виды и механизмы действия внешнеторговых контрактов.
3. Правовое регулирование договора купли-продажи.

**Тестовые задания.**

**1. Внешнеторговая операция - это:**

а) перевозка товаров из одной страны в другую через территорию или воздушное пространство третьей страны.

б) сделка, по которой продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в обусловленные сроки и на определенных условиях, а покупатель обязуется принять товар и уплатить за него согласованную цену.

в) комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена.

**2. Международная торговая сделка - это:**

а) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций.

б) понимается договор (соглашение, контракт) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке установленного количества и качества товарных единиц и/или оказанию услуг в соответствии с согласованными сторонами условиями.

в) продажа иностранному покупателю товара с вывозом из страны продавца, то есть вывоз товаров и услуг за границу.

**3. Договор поручения – это документ, на основании которого:**

а) агент совершает от имени и за счет принципала действия различного характера.

б) устанавливаются минимальные продажные цены, ниже которых консигнатор не может продавать товар без предварительного письменного согласия консигнанта.

в) определяются вид, размер и порядок выплаты вознаграждения консигнатору

**4. Согласно международным нормам международная коммерческая сделка может быть заключена:**

а) устно,

б) письменно,

в) как письменно, так и устно.

**5. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:**

а) контракт,

б) переписка контрагентов,

в) предложение экспортера и ответ покупателя,

г) предложение экспортера и акцепт покупателя,

**6. К внешнеторговым сделкам по купле-продаже услуг относятся:**

а) инжиниринг, или операции по торговле инженерно-техническими услугами,

б) операции по экспорту и импорту туристических услуг,

в) купля продажа товаров,

г) встречная торговля.

**7. В качестве договора перевозки при транспортировке морским транспортом выступает:**

а) товарно-транспортная накладная,

б) грузовая квитанция,

в) коносамент.

**Частное образовательное учреждение высшего образования  
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)**



Утверждаю  
Ректор РИЗП

К.ю.н., доц., Паршина А.А.  
30 июня 2016 г.

**Обновление основной профессиональной образовательной программы в части  
содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля)  
(изменения и дополнения к рабочей программе)  
на 2016 /2017 учебный год**

В рабочую программу Международная торговля  
(наименование дисциплины (модуля))  
для направления подготовки 38.03.06 Торговое дело  
(код) наименование направления подготовки)  
с учетом развития науки, техники, культуры, экономики, технологий и социальной сферы  
вносятся следующие изменения:

Содержание пункта рабочей программы до обновления	Содержание пункта рабочей программы после обновления
<p><i>Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем</i></p> <p>лицензионное программное обеспечение: Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 7 home, Microsoft Windows XP, Офисные приложения (Word, Excel, PowerPoint), Антивирусная программа Nod 32 academic. 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8. 1с: Предприятие 8. 1с: Бухгалтерия 8.</p> <p>профессиональные базы данных и информационные справочные системы: 1. Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант». 2. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс.</p>	<p><i>Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем</i></p> <p>лицензионное программное обеспечение: Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 7 home, Microsoft Windows XP, Офисные приложения (Word, Excel, PowerPoint), Антивирусная программа Nod 32 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gate. 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8. 1с: Предприятие 8. 1с: Бухгалтерия 8.</p> <p>профессиональные базы данных и информационные справочные системы: 1. Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант». 2. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс. 3. Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух»</p>

дополнения:

Обновления вносит к.э.н. доц. Левчук В.В.  
(подпись) (должность, Ф.И.О педагогического работника)  
Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры  
Маркетинга № 14 от 30.06.2016 г.  
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой к.э.н., доцент Крамаренко Р.Р.  
(подпись) (Ф.И.О)

**Частное образовательное учреждение высшего образования  
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)**



Утверждаю  
Ректор РИЗП

К.Ю.Н., доц., Паршина А.А.  
30 июня 2017 г.

**Обновление основной профессиональной образовательной программы в части  
содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля)  
(изменения и дополнения к рабочей программе)  
на 2017/2018 учебный год**

В рабочую программу Международная торговля  
(наименование дисциплины (модуля))  
для направления подготовки 38.03.06 Торговое дело  
(код) наименование направления подготовки)  
с учетом развития науки, техники, культуры, экономики, технологий и социальной сферы  
вносятся следующие изменения:

Содержание пункта рабочей программы до обновления	Содержание пункта рабочей программы после обновления
<i>Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем</i>	<i>Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем</i>
лицензионное программное обеспечение: Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 7 home, Microsoft Windows XP, Офисные приложения (Word, Excel, PowerPoint), Антивирусная программа Nod 32 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gade. 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8. 1с: Предприятие 8. 1с: Бухгалтерия 8.	лицензионное программное обеспечение: Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис2013, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gade. 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8. 1с: Предприятие 8. 1с: Бухгалтерия 8.
профессиональные базы данных и информационные справочные системы: 1. Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант». 2. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс. 3. Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух»	профессиональные базы данных и информационные справочные системы: 1. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс. 2. Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух»

дополнения:

Обновления вносит \_\_\_\_\_ к.э.н. доц. Левчук В.В.  
(подпись) (должность, Ф.И.О педагогического работника)

Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры  
Маркетинга № 11 от 26.06.2017 г.  
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ к.э.н., доцент Крамаренко Р.Р.  
(подпись) (Ф.И.О)

22



**Частное образовательное учреждение высшего образования  
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)**



Утверждаю  
Ректор РИЗП

К.ю.н., доц., Паршина А.А.  
28 июня 2018 г.

**Обновление основной профессиональной образовательной программы в части  
содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля)  
(изменения и дополнения к рабочей программе)  
на 2018/2019 учебный год**

В рабочую программу \_\_\_\_\_ Международная торговля \_\_\_\_\_  
(наименование дисциплины (модуля))  
для направления подготовки \_\_\_\_\_ 38.03.06 Торговое дело \_\_\_\_\_  
(код) наименование направления подготовки)

с учетом развития науки, техники, культуры, экономики, технологий и социальной сферы  
вносятся следующие изменения:

Содержание пункта рабочей программы до обновления	Содержание пункта рабочей программы после обновления
<i>Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем</i>	<i>Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем</i>
<b>лицензионное программное обеспечение:</b> Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис2013, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gade. 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8. 1с: Предприятие 8. 1с:Бухгалтерия 8.	<b>лицензионное программное обеспечение:</b> Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gade, программа для тестирования студентов MyTestx. 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8. 1с: Предприятие 8. 1с:Бухгалтерия 8.
<b>профессиональные базы данных и информационные справочные системы:</b> 1.Справочная Правовая Система КонсультантПлюс. 2.Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух»	<b>профессиональные базы данных и информационные справочные системы:</b> 1.Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант». 2.Справочная Правовая Система КонсультантПлюс. 3.Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух».

дополнения:

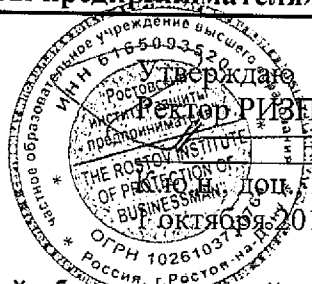
Обновления вносит \_\_\_\_\_ к.э.н, доц. Левчук В.В.  
(подпись) (должность, Ф.И.О педагогического работника)

Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры  
Маркетинга № 11 от 26.06.2018 г.  
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ к.э.н., доцент Крамаренко Р.Р.  
(подпись) (Ф.И.О)

23

**Частное образовательное учреждение высшего образования  
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)**



доц. Паршина А.А.

Октябрь 2018 г.

**Обновление основной профессиональной образовательной программы в части  
содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля)  
(изменения и дополнения к рабочей программе)  
на 2018/2019 учебный год**

В рабочую программу Международная торговля  
(наименование дисциплины (модуля))

для направления подготовки 38.03.06 Торговое дело

(код) наименование направления подготовки)

с учетом заключения договора №146-09/2018 об оказании информационных услуг от 18 сентября 2018 г. по предоставлению доступа к ЭБС «Университетская библиотека онлайн» вносятся следующие изменения:

Содержание пункта рабочей программы до обновления	Содержание пункта рабочей программы после обновления
<p><b>Раздел 7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)</b></p>	<p><b>Раздел 7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)</b></p>
<p><b>7.1. Основная литература:</b>                      1. Семенова Е. Е., Соболева Ю. П. Международная торговля: учебное пособие. М.: Директ-Медиа 2015 г. 260 страниц **                      2. Переясливец Р. И. Основные теории международной торговли. М.: Лаборатория книги 2011 г. 99 страниц **                      3. Николаенко А. Е. Международная торговля и мировой рынок. М.: Лаборатория книги 2011 г. 102 страницы**</p> <p><b>7.2. Дополнительная литература:</b>                      1. Казаков П. С. Международная встречная торговля и ее возможности для российских предприятий. М.: Лаборатория книги 2011 г. 122 страницы**                      2. Захаров Е. П. Деятельность международных товарных бирж/аукционов. М.: Лаборатория книги 2012 г. 91 страница**                      3. Андреева Е.И. Классификация товаров международной торговли: учеб. пособие/ Е.И. Андреева.- М.: изд-во Российской таможенной академии, 2012.-130с. *</p>	<p><b>7.1. Основная литература:</b>                      1. Семенова, Е.Е. Международная торговля : учебное пособие / Е.Е. Семенова, Ю.П. Соболева. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2015. - 260 с. **                      2. Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. - Ставрополь : Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. - 132 с. **</p> <p><b>7.2. Дополнительная литература:</b>                      1. Международные экономические отношения=International Economic Relations : учебник / ред. В.Е. Рыбалкина, В.Б. Мантусова. - 10-е изд., перераб. и доп. - Москва : Юнити-Дана, 2015. - 703 с. **</p>
<p>Библиотека РИЗП. ** ЭБС «КнигаФонд».</p>	<p>* Библиотека РИЗП. ** ЭБС «Университетская библиотека онлайн».</p>

Обновления вносит \_\_\_\_\_ к.э.н., доц. Левчук В.В.  
(подпись) (должность, Ф.И.О педагогического работника)

Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры  
Маркетинга № 2 от 25.09.2018 г.  
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ к.э.н., доцент Крамаренко Р.Р.  
(подпись) (Ф.И.О)





**Частное образовательное учреждение высшего образования  
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)**



Утверждаю  
Ректор РИЗП

К.ю.н., доц., Паршина А.А.  
25 июня 2020 г.

**Обновление основной профессиональной образовательной программы в части  
содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля)  
(изменения и дополнения к рабочей программе)  
на 2020/2021 учебный год**

В рабочую программу \_\_\_\_\_ **Международная торговля** \_\_\_\_\_  
(наименование дисциплины (модуля))  
для направления подготовки \_\_\_\_\_ **38.03.06 Торговое дело** \_\_\_\_\_  
(код) наименование направления подготовки)

с учетом развития науки, техники, культуры, экономики, технологий и социальной сферы  
вносятся следующие изменения:

Содержание пункта рабочей программы до обновления	Содержание пункта рабочей программы после обновления
<b>Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем</b>	<b>Раздел 10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем</b>
<p><b>лицензионное программное обеспечение:</b> Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gade, программа для тестирования студентов My Testx, 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8.1с: Предприятие 8.1с: Бухгалтерия 8. Операционная система для рабочих станций Linux Ubuntu x64.</p> <p><b>профессиональные базы данных и информационные справочные системы:</b> Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант». Справочная Правовая Система КонсультантПлюс.</p>	<p><b>лицензионное программное обеспечение:</b> Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол User Gade, программа для тестирования студентов My Testx, 1с: Зарплата и Управление Персоналом 8.1с: Предприятие 8.1с: Бухгалтерия 8. Операционная система для рабочих станций Linux Ubuntu x64.</p> <p><b>профессиональные базы данных и информационные справочные системы:</b> Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант». Справочная Правовая Система КонсультантПлюс. Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух».</p>

дополнения:

Обновления вносит \_\_\_\_\_ к.э.н, доц. Левчук В.В. \_\_\_\_\_  
(подпись) (должность, Ф.И.О педагогического работника)

Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры  
Маркетинг, реклама и туризм протокол № 10 от 25.05.2020 г.  
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ к.э.н., доц. Крамаренко Р.Р. \_\_\_\_\_  
(подпись) (Ф.И.О)



Частное образовательное учреждение высшего образования  
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)



Утверждаю  
Ректор РИЗП

Клю.н., доц., Паршина А.А.  
25 июня 2020 г.

**Обновление основной профессиональной образовательной программы в части содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля) (изменения и дополнения к рабочей программе)**

В рабочую программу Международная торговля  
(наименование дисциплины (модуля))

для направления подготовки 38.03.06 Торговое дело  
(код) наименование направления подготовки)

Раздел 2, раздел 3 и раздел 4 читать в следующей редакции:

**Раздел 2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы**

Дисциплина «Международная торговля» относится к числу вариативных дисциплин учебного плана (дисциплина по выбору) по направлению подготовки «Торговое дело».

Дисциплина изучается на 3 курсе в 5 семестре студентами очной формы обучения, в 6 семестре студентами заочной формы обучения и базируется на дисциплинах «Коммерческая деятельность», «Основы маркетинга», «Теоретические основы товароведения и др.

**Раздел 3. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся**

Общая трудоемкость дисциплины «Международная торговля» составляет 5 зачетных единиц или 180 часов.

Основной единицей трудоемкости является зачетная единица (з.е.), равная 36 часам учебного времени.

Форма обучения	Очная форма	Заочная форма
<b>Срок обучения</b>	4 года	5 лет
Общий объем час по УП	180	180
Всего аудиторных занятий, час, в том числе:	64	20
- лекции	32	8
- семинарские занятия	32	12
- практические занятия	-	-
- лабораторные занятия	-	-
Самостоятельная работа, час.	116	160
Подготовка занятия семинарского типа	20	10
конспектирование первоисточников и другой учебной литературы, проработка учебного материала по конспектам, учебной и научной литературе	30	80
самостоятельное изучение вопросов по теме	48	61
выполнение курсовых проектов (работ)	-	-
Подготовка к промежуточной аттестации	18	9
Зачеты, по семестрам,	-	-
Экзамены, по семестрам	5с	6с



Раздел 4. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

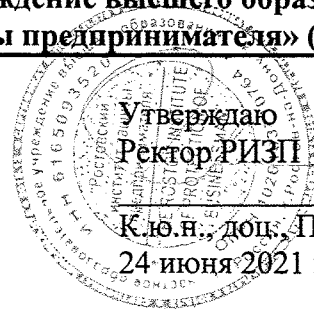
Формируемые компетенции	Названия тем	Трудоёмкость по видам учебной работы				
		Общая трудоёмкость	Контактная работа			Самостоятельная работа
			лекции	практич.	Семинарские	
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 1. Международная торговля в системе международных отношений</b>					
	Очная форма обучения	30	5			20
	Заочная форма обучения	31,5	0,5	1		30
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 2. Международное разделение труда</b>					
	Очная форма обучения	11	3	3		5
	Заочная форма обучения	11,5	0,5	1		10
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 3. Международные экономические и торговые организации</b>					
	Очная форма обучения	11	3	3		5
	Заочная форма обучения	11,5	0,5	1		10
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 4. Внешнеэкономические операции</b>					
	Очная форма обучения	15	3	3		9
	Заочная форма обучения	16,5	0,5	1		15
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 5. Современные формы международной торговли</b>					
	Очная форма обучения	17	3	3		11
	Заочная форма обучения	18	1	1		16
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 6. Формы международной конкурсной торговли</b>					
	Очная форма обучения	12	3	3		6
	Заочная форма обучения	12	1	1		10
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 7. Международные валютно-расчетные отношения</b>					
	Очная форма обучения	12	3	3		6
	Заочная форма обучения	12	1	1		10
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 8. Внешнеторговые контракты</b>					
	Очная форма обучения	12	3	3		6
	Заочная форма обучения	12	1	1		10
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 9. Транспортное обеспечение международных перевозок</b>					
	Очная форма обучения	21	3	3		15
	Заочная форма обучения	23	1	2		20
ПК-3 ПК-6	<b>Тема 10. Мирохозяйственные связи Российской Федерации</b>					
	Очная форма обучения	21	3	3		15
	Заочная форма обучения	23	1	2		20
<b>Подготовка к промежуточной аттестации</b>						
Очная форма обучения		18				18
Заочная форма обучения		9				9

Обновления вносит \_\_\_\_\_ к.э.н., доц. Левчук В.В.  
(подпись) (должность, Ф.И.О педагогического работника)

Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры  
Маркетинг, реклама и туризм протокол № 10 от 25.05.2020 г.

(наименование кафедры)  
Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ к.э.н., доц. Крамаренко Р.Р.  
(подпись) (Ф.И.О)

**Частное образовательное учреждение высшего образования  
«Ростовский институт защиты предпринимателя» (РИЗП)**



**Обновление основной профессиональной образовательной программы в части  
содержания рабочей программы учебного курса, предмета, дисциплины (модуля)  
(изменения и дополнения к рабочей программе)  
на 2021/2022 учебный год**

В рабочую программу Международная торговля  
(наименование дисциплины (модуля))

для направления подготовки 38.03.06 Торговое дело  
(код) наименование направления подготовки)

с учетом заключения договора №147-09/2020 об оказании информационных услуг от 22 сентября 2020 г. по предоставлению доступа к ЭБС «Университетская библиотека онлайн» и договора о сотрудничестве с ООО «Софттех» от 03.03.2021 вносятся следующие изменения:

Содержание пункта рабочей программы до обновления	Содержание пункта рабочей программы после обновления
<b>Раздел 7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)</b>	<b>Раздел 7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)</b>
<p align="center"><b>7.1. Основная литература</b></p> <p>1. Семенова Е. Е., Соболева Ю. П. Международная торговля: учебное пособие. М.: Директ-Медиа 2015 г. 260 страниц **</p> <p>2. Переясливец Р. И. Основные теории международной торговли. М.: Лаборатория книги 2011 г. 99 страниц **</p> <p>3. Николаенко А. Е. Международная торговля и мировой рынок. М.: Лаборатория книги 2011 г. 102 страницы**</p> <p align="center"><b>7.2.Дополнительная литература</b></p> <p>1.Казаков П. С. Международная встречная торговля и ее возможности для российских предприятий. М.: Лаборатория книги 2011 г. 122 страницы**</p> <p>2.Захаров Е. П. Деятельность международных товарных бирж/аукционов. М.: Лаборатория книги 2012 г. 91 страница**</p> <p>3.Андреева Е.И. Классификация товаров</p>	<p><b>7.1. Основная литература:</b></p> <p>1.Макарова, Г. В. Международные конвенции и соглашения по торговле: учебное пособие для специальности «Таможенное дело» : [16+] / Г. В. Макарова, О. П. Матвеева, О. В. Тиницкая. – Санкт-Петербург : ИЦ "Интермедия", 2018. – 216 с. : табл., схем. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=616742">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=616742</a> **</p> <p align="center"><b>7.2.Дополнительная литература:</b></p> <p>1.Акопова, Е. С. Управление цепями поставок в международной торговле : учебное пособие : [16+] / Е. С. Акопова, Т. Е. Евтодиева ; Ростовский государственный экономический университет (РИНХ). – Ростов-на-Дону : Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2018. – 142 с. : схем., табл., ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=567014">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=567014</a> **</p> <p>* Библиотека РИЗП. ** ЭБС «Университетская библиотека онлайн».</p>

<p>международной торговли: учеб. пособие/ Е.И. Андреева.- М.: изд-во Российской таможенной академии, 2012.-130с. *</p> <p>* Библиотека РИЗП. ** ЭБС «Университетская библиотека онлайн».</p>	
<p><i>Раздел 10.</i></p>	<p><i>Раздел 10.</i></p>
<p><b>Лицензионное программное обеспечение:</b> Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис 2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол UserGade, программа для тестирования студентов MyTestx.1c: Зарплата и Управление Персоналом 8.1c: Предприятие 8.1c: Бухгалтерия 8.</p> <p>профессиональные базы данных и информационные справочные системы:</p> <p>43. Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант».</p> <p>44. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс.</p> <p>45. Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух».</p>	<p><b>Лицензионное программное обеспечение:</b> Операционная система для рабочих станций Microsoft Windows 10 home, Офис 2016, Антивирусная программа Nod 5 academic, Интернет прокси сервер + фаервол UserGade, программа для тестирования студентов MyTestx.1c: Зарплата и Управление Персоналом 8.1c: Предприятие 8.1c: Бухгалтерия 8, 1 c: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях.</p> <p>профессиональные базы данных и информационные справочные системы:</p> <p>43. Профессиональная база данных, информационная справочная система «Гарант».</p> <p>44. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс.</p> <p>45. Бухгалтерская Справочная Система «Система Главбух».</p>

и дополнения:

Дополнить рабочую программу по дисциплине (модулю) разделами:

**Раздел 12. Методическое обеспечение образовательного процесса для обучения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья.**

Организация обучения, текущей и промежуточной аттестации студентов-инвалидов и студентов с ОВЗ осуществляется с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся.

Исходя из психофизического развития и состояния здоровья студентов-инвалидов и студентов с ОВЗ, организуются занятия совместно с другими обучающимися в общих группах, используя социально-активные и рефлексивные методы обучения создания комфортного психологического климата в студенческой группе или, при соответствующем заявлении такого обучающегося, по индивидуальной программе, которая является модифицированным вариантом основной рабочей программы дисциплины. При этом содержание программы дисциплины не изменяется. Изменяются, как правило, формы обучения и контроля знаний, образовательные технологии и дидактические материалы.

Обучение студентов-инвалидов и студентов с ОВЗ также может осуществляться индивидуально и/или с применением дистанционных технологий.

Обучающиеся из числа инвалидов и лиц с ОВЗ обеспечиваются печатными и (или) электронными образовательными ресурсами в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья.

Для осуществления процедур текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся инвалидов и лиц с ОВЗ фонд оценочных средств по дисциплине, позволяющий оценить достижение ими результатов обучения и уровень сформированности компетенций, предусмотренных учебным планом и рабочей программой дисциплины, адаптируется для обучающихся инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья с учетом индивидуальных психофизиологических особенностей (устно, письменно на бумаге, письменно на

компьютере, в форме тестирования и т.п.). При необходимости обучающимся предоставляется дополнительное время для подготовки ответа при прохождении аттестации.

### **Раздел 13. Реализация образовательной программы с применением дистанционных образовательных технологий**

Согласно части 2 статьи 16 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ возможна реализация в образовательных организациях образовательных программ с применением дистанционных образовательных технологий.

При реализации дистанционного обучения образовательная организация обеспечивает функционирование электронной информационно-образовательной среды, включающей в себя электронные информационные ресурсы, электронные образовательные ресурсы, совокупность информационных технологий, телекоммуникационных технологий, соответствующих технологических средств, взаимодействие между участниками образовательного процесса, в том числе синхронное и (или) асинхронное взаимодействия посредством сети "Интернет", а также освоение обучающимися образовательных программ в полном объеме независимо от места нахождения обучающихся.

Организация предоставляет учебно-методическую помощь обучающимся, в том числе в форме индивидуальных консультаций, оказываемых дистанционно с использованием информационных и телекоммуникационных технологий.

Организация самостоятельно определяют объем аудиторной нагрузки и соотношение объема занятий, проводимых путем непосредственного взаимодействия педагогического работника с обучающимся, и учебных занятий с применением дистанционных образовательных технологий.

Обновления вносит \_\_\_\_\_ к.э.н., доц. Левчук В.В.  
(подпись) (должность, Ф.И.О педагогического работника)

Рабочая программа переутверждена с учетом обновлений на заседании кафедры «Маркетинг, реклама и туризм» протокол № 10 «24» мая 2021 г.  
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ к.э.н., доц. Крамаренко Р.Р.  
(подпись) (Ф.И.О)